

# 新型营销模式分享购，是如何一个月就积累了70万的会员量？

产品名称	新型营销模式分享购，是如何一个月就积累了70万的会员量？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

电商平台要做大，要不就是烧钱，要不就是分钱，通过做模式做奖励机制来实现会员自动裂变，这个是共识。烧钱基本现在的反垄断法出来，很难凑效，加上投资环境恶化，没有那么多冤大头投资人了，所以2022年不再是2015年，不可能烧钱玩平台了，烧钱模式基本是走不通的，也不适合大部分普通的线上平台创业者，那么就只能做模式了。

给大家分享是分享购模式，这个模式大的亮点就是平台通过对接CPS，集成了各大主流电商平台，例如淘宝、京东、拼多多等。用户本来在哪里买东西还是在哪儿买，并且还能得到优惠，在省钱的同时还可以赚钱。

那么这个模式具体是怎么样的呢？我们先从他的会员机制讲起，分享购采用五五复制的裂变机制。

举个例子：每个人都需要分享五个人，如果还有多余的将会直接滑落在你网体以下，简单来说，就是当你推广的人超过五个，多余的人就会滑落到你的下面。

网体总共九层，计算下来的话总是244万人。这些人如果都在分享购消费，那么你都会拿到分润。

假设你假如说你给朋友一个面子！免费下载一个乐分享，然后你一个朋友都没有推荐，但是过一段时间你会发现乐分享的后台会出现几百元或者几千元钱？请问你想不想提现？

想提现的话必须要分享五个人，并且需要在分享购每个月都要消费9笔，是不是感觉挺难得？不是的，这个消费9笔是没有金额要求的，不管是消费几毛还是大几百，他都算是一次消费。

也就是说这个平台只要你想赚钱必须只分享5人，必须每月成功消费9次！只有这样我们就会有源源不断的收入！

但还是会有人觉得怎么可能一个月我能消费到9次，这个消费的话其实大部分人都能完成，因为这9次消费不但不限制金额，也不限制在哪消费。而且用户本来每个月都需要充话费、加油、点外卖、买衣服等，只需要通过分享购去进行跳转，并且还能享受到不等的优惠。

比如你在某宝、某东、某多多同一个产品只要通过乐分享去购买，就可以让你优惠几块，几十块甚至上百块。一年下来能让你省几千上万块钱不香吗？

如果你也想做一个这样的平台，那么我们可以聊一聊。

这种方式非常好发展市场，把各大电商平台客户都来过来了，那么他们为什么要来他这个平台来买呢？因为在他的平台，只需要在TB、JD、PDD等主流平台复制商品标题，然后在打开他的平台简单操作一下就省钱了，购物群体为什么不来我这里？没有理由啊，同样的平台购物，有实惠谁不沾呢？

如过你也感兴趣的话，欢迎私信互相交流。