

# 天猫入驻童鞋，天猫手机配件入驻好操作成功率高吗

产品名称	天猫入驻童鞋，天猫手机配件入驻好操作成功率高吗
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

## 产品详情

天猫入驻童鞋，天猫手机配件入驻好操作成功率高吗小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

那么，没有20家实体店，就没办法入驻天猫大药房旗舰店了吗？

机会还是有的，这得通过有小二关系的服务商，由小二直接操作邀约的方式来入驻。

这种方式对实体店数量没要求，而且资料干净的情况下，成功率可以做到坐等下店。

我们作为直接与小二合作的服务商（非外面那些走自荐的），可以轻松解决天猫大药房入驻的问题。

入驻天猫，因为品牌影响力不够被驳回，是绝大多数商家通过自荐入驻天猫，都会面临的情况。商家的普遍反应都是：驳回的理由是品牌影响力不够，那么是不是提升品牌影响力了，就能入驻成功呢？

正是因为商家有这样的想法，所以个别四川的服务就推出了品牌影响力提升的套餐的服务，并且号称说通过他们的包装提升品牌影响力之后，入驻天猫的成功率可以提升99%左右。他们也真是会吹，反正打字吹牛不犯法，从0提升99%也是0嘛。这就是业务员们为了弄到单子，所能做出来的事。

可能很多人还不知道天猫猫享自营是什么，其实，把它理解成天猫接下来大力发展的自营模式即可，参考京东自营就好理解了。

天猫猫享自营，很多商家都不知道该怎么入驻，完全找不到入驻入口，那么，代入驻服务商是怎么操作入驻的呢？

其实很简单，作为一个从业者，为大家科普一下入驻天猫猫享自营的两种方式：

1、打开天猫APP，搜索猫享自营，随便点击一款猫享产品，咨询猫享客服，说你了解入驻猫享自营的相关细节，客服会给你相应的入口，并安排人跟你联系。

入驻天猫，因为品牌影响力不足这个因素被驳回入驻申请，于是就想着如何提高品牌影响力，然后成功入驻天猫。针对商家的这个需求，一些自荐服务商就推出了品牌影响力提升的套餐，那么，服务商的这个品牌影响力提升的套餐，靠谱吗？

作为与小二直接合作的服务商，可以很直接的回答：这种套餐，一点都不靠谱。

大家稍微用点脑思考一下，品牌影响力是简简单单就能提升的吗？不可能。

猫享自营是天猫2022年推出的自营模式，接下来将会通过猫享自营，进一步提高平台的服务质量水平，为消费者提供更好的线上购买体验。

关于猫享自营新业务，其有以下这些关键特点

1、是以手机天猫App为载体新增的自营业务，不进入淘宝App。

2、自营商品会打上自营标，以便消费者选择。原有的天猫平台商家店铺保持不变。

3、采用精选商品策略，合作品牌采用邀请制。

4、物流依托菜鸟定制的仓配网络,为消费者提供快速、强确定性、强履约性的配送服务。

5、将在2022年2月试运营自营业务，并且加大投入来提升平台流量，为合作伙伴创造新增量。

这些关键特点，可以更好地保障猫享自营里面货品的质量与整体服务水平。

小二关系的服务商渠道资源，很多人不敢相信其是否存在，特别是自荐服务商会一个劲的说不可能存在真的小二关系服务商，为啥？因为他们自己没有，自己是走自荐的，如果他们都相信存在小二关系服务商了，那么自己怎么办？

通过小二关系的服务商提交入驻申请，入驻天猫的成功率是高的。这一点，相信大家都能想明白。

天猫入驻童鞋，天猫手机配件入驻好操作成功率高吗