

# 美丽天天秒小程序开发案例,如何让休闲零食企业颠覆传统? 链条移动2

产品名称	美丽天天秒小程序开发案例,如何让休闲零食企业颠覆传统? 链条移动2
公司名称	郑州龙之宇科技有限公司
价格	10000.00/套
规格参数	
公司地址	郑州市河南大学科技园东区12号楼602
联系电话	19137161875 13017688270

## 产品详情

虽然传统休闲零食实现了营收和净利润的双增长，但对于这一成绩，市场普遍认为不达预期，导致股价快速暴跌。之所以不被资本市场看好，是因为成本增长过快，长期处于增收不增利的尴尬中。零食是一个门槛比较低的品类，可复制性很强。所以行业普遍存在同质化竞争的问题，导致容易打价格战，利润空间小，企业盈利能力弱。因此长期处于“增收不增利”的状态，甚至负增长。

面膜环境反复爆发，原材料上涨，某宝去中心化，线上线下渠道分流，叠加经济下行的宏观环境。零食企业纷纷重挫，导致股价大幅回调，接近腰斩。3354给大家分享一下连锁21模式。它是如何让休闲零食企业颠覆传统的？

连锁21模式主要是解决宣传问题。它是一种营销模式，省略了很多中间商，让厂家直达消费者，从而让消费者促进消费者。里面的模式鼓励消费者参与，增加消费者，通过高额奖励可以直接裂变更多用户。裂变速度很快，可以吸引客户，稳定客户，拓展新客户。而且很多平台都是靠这种模式取得了很大的成绩。

“连锁21”模式的流程与玩法；

平台只有两个身份，老板和代理。

升级的条件：推荐两个用户。

商场里有创业消费区，499，699，999。

这里我们以499商场礼包为例。

消费者A买了499的礼包，变成了代理商身份。他推荐了两个合伙人买了礼包，然后他就成了老板。

过程中可用的补贴制度：

- 1.分享补贴：代理A推荐一个小伙伴，从平台补贴中获得100元的分享补贴。
- 2.见单补贴；老板每推荐一个小伙伴，可以获得200的平台补贴，包括分成部分，一共300。
- 3.等级补贴：Boss A推荐代理C，代理C晋升boss C时，Boss A可以从boss C的全部收入中获得10%的平级补贴。

推动快速发展的动态2 1模式系统功能方案；

- 1.帮助功能：平台会冻结boss A总收入的20%，满足条件才能解冻。条件如下：(在老板A推荐的两个小伙伴中，那两个小伙伴也成为老板，有十单收入)
- 2.换位功能：这也是第四点。如果那两个小伙伴还没有达到这样的条件，那我们就可以开始换仓了，换两个主动的，已经成为老板的，有十单盈利的小伙伴，去a老板推荐的两个位置。
- 3.白名单功能：如果一个人对你的平台有贡献，把他设置在白名单里，他不完成任务就可以把钱全部提走。
- 4.激励功能：即在满足条件之前，损失掉那20%，满足提成之后才能全部提现。这是一种快速建立团队的激励。
- 5.红利池功能：设置门槛升级领队身份V1、V2、V3，每个身份都有自己的红利池，收入可以根据身份平分。

好的产品有好的营销才能成功，既吸引用户又留住用户，让用户回购、回购等等有粘性。毕竟任何平台流量都是王道。

以上是阿健的分享内容。如果需要完整的方案，软件开发，模式规划，开发成熟的系统，三天的源代码部署和上线，需要了解电子商务软件等相关信息或其他方面电子商务问题的读者，请留下您的宝贵意见，共同探讨。

想了解更多有关“美丽天天秒app开发价格、美丽天天秒小程序开发一个需要多少钱、美丽天天秒app源码多少钱”的问题，可以联系我们，11年软件开发经验，上千家合作案例，深耕多个行业，特别对美丽天天秒行业有深入研究，也开发的有美丽天天秒行业成品系统，欢迎来咨询查看测试系统