

围巾天猫入驻，珠宝配饰怎么入驻天猫

产品名称	围巾天猫入驻，珠宝配饰怎么入驻天猫
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

围巾天猫入驻，珠宝配饰怎么入驻天猫小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

大多数商家包括绝大多数自荐服务商，入驻天猫的方式都是走自荐，走自荐的成功率，一直以来都是很低的，于是就会有很多商家面临入驻天猫，一直被驳回的窘境。

那么，为什么你提交入驻天猫的申请，会一直被驳回呢？

因为你没看懂天猫的审核细节点。

除开自荐本身成功率就偏低的因素，你每一次的失败记录，对下一次的入驻申请，都会有负面影响。因此，同一份资料，随着你的提交次数的增多，成功率就会随之降低。这一点是很多自荐服务商们不知道，也不会跟商家去说的，因为他们担心，说了商家就不给资料给他们碰运气了，同时，他们自己走自荐也没办法处理这个问题。

入驻天猫，品牌影响力不够，是大家遇到很多的驳回的理由，也是想入驻天猫的商家，很想解决的问题。针对商家的品牌影响力不够的需求，一些走自荐的服务商，就开始鼓吹自己提升品牌影响力的套餐或者服务，以此来为自己加码，那么，自荐服务商的提升品牌影响力的操作，真的有用吗？

在这里，我可以很直接的说：是真的没用！！！！

品牌影响力，不是简单的依靠那种劣质的互联网留痕迹的操作，就可以提升的，这都是得经过漫长的时间沉淀加上无数真金白银的付出后，才能达到的效果。绝大多数的商家是没有这个时间，也没有这个资金实力，来去通过这种方式打造一个具有一定影响力的品牌的。

那么，品牌影响力既然无法提升，想入驻天猫，该怎么办呢？

记住一点：品牌影响力并不是衡量你是否能够入驻天猫具有决定性因素的衡量标准。

绝大多数代入驻服务商都是通过走自荐的方式在入驻，这种方式的成功率与商家自己提交是差不多的，很多服务商职业素养差一点，做的运营方案啥的，很差，其入驻成功率，还没有商家自己认真提交要高。

而只有像我们这种，直接与天猫小二直接合作的服务商，成功率会高于走自荐，这个原理，大家都能想明白。

没有20家实体连锁店，就没办法入驻天猫大药房旗舰店吗？

其实是可以的，但如果是通过自荐的方式，也就是通过客服口子提交资料，没有内部人辅助的话，肯定是没法入驻的。

通过客服口子提交资料有什么不好影响吗？

负面影响其实挺大的！

看到这里，想奉劝大家的是：当你的资料被驳回后，记住不要急着立马提交第二次，先管住手。可以联系我们，帮你分析你失败的原因，分析过后，想通过我们的小二来操作也行，想继续自己自荐也可以。

如果是想继续自荐，那么做好下面几点：

- 1、每一份资料都清晰、完整
- 2、每一份资料都盖好入驻公司的公章
- 3、运营方案排版清晰，重点突出
- 4、内容不夸大其词
- 5、用心编辑文案，态度端正

很多自荐服务商都做不到这些点，因此，商家自己用心自荐提交的成功率，其实比找自荐服务商还要高。

围巾天猫入驻，珠宝配饰怎么入驻天猫