

怎么获取淘宝店铺流量？|鸿石传媒

产品名称	怎么获取淘宝店铺流量？ 鸿石传媒
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

产品详情

jin天有个粉丝说他流量下滑了，说是因为同行有一个链接用了他的标题，复制了他的标题，做起来一个链接就导致他的流量下滑，单量也下滑的特别明显，他现在不知所措，应该怎么办？

其实我倒觉得不会因为这个原因导致你的流量下滑，淘宝的市场这么大，不会说因为一个产品就导致自己的宝贝流失了这么多的金额，而且很关键的是他所卖的产品算是一个大的类目，是一个风水的摆件，不是那种特别小众的冷门产品，用户搜索关键词，你跟竞争对手甚至不会同时出现，你怎么能说是他抢了你的流量呢，对不对？所以我们可以从内部包括外部的一个竞争环境再去分析一下，比如说市场的环境，行业大盘的流量，包括其他的原因，自身是否出现差评，跟同行的一些价格是否导致流量下滑，转化下滑，我不相信会因为某个产品会导致自己一个做的不是那么好的宝贝，它的流量断崖式的下滑，除非是在这种很小的类目里面，你已经做到了头部靠前的位置，那么有一个新加入的竞争者，zui近操作的非常好，上升的非常猛，通过价格，通过流量来抢你的访客来吸引你的访客，这样会导致你的流量下滑，包括单量下滑。否则在普遍的大类目里面，即使某一个产品出来，不会有那么直接的影响，但对于竞争对手的出现也是理性看待，有时候自己的销量掉了，可能真的不是竞争对手的原因，因为自己跟对手真的不会出现在同一个搜索展示的位置下，这才是zui关键的。