

存量竞争时代，全民拼购模式是如何助推产品营利双增的？.

产品名称	存量竞争时代，全民拼购模式是如何助推产品营利双增的？.
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

无论是线上起家还是线下创立的品牌，随着休闲食品行业进入存量竞争时代，全渠道布局俨然已成为当下所有行业参与者必须面对的重要课题之一。

拼购式全民拼购是社交电商存量竞争时代的一种创新型、健康与合法的奖励机制，以爆款为引流产品，以社交电商全民拼购模式为爆点，进行被动式引流精准消费者，将产品绝大部分利润通过一种公开、透明、共赢的自动分配机制，奖励给真正的消费者、销售员、渠道商的一种共赢福利模式，通过人性化的结合进行创新，以消费者主动参与的裂变式创新模式，将产品销售中的利润*大化让利于参与拼购的用户，激励用户参与和分享的同时，带动平台销量N倍持续增长，实现多方共赢的效果。

全民拼购模式玩法介绍：

消费者通过专区购买商品可获得等量的购物币，获得购物币后即可参与全国的购物活动。达到10人后开始组团，3人中奖（购买成功），7人不中奖（购买失败）

- 购买成功，
- 1、可获得对应的产品价格或等值的购物货币；
 - 2、可获得****“购物基金”（商品价格）；
 - 3、可以解锁5%“购物基金”（如果有“购物基金”）；
 - 4、您可以获得10%的“分红点”（商品价格）；

如果购买失败，

- 1、平台将全额退还参加团费；

- 2、可获得5%（商品价格）的广告奖励；有“购物基金”）

购物基金，购买产品时可以获得购物基金，但不能直接提现。需要参加全国购物活动才能逐步解锁购物金，解锁后可以提取这部分购物金。

分红福利，商家拿出一定比例的利润，作为每个月的分红福利，根据分红福利在消费者手中的比例。

比如小明参加礼包百元团，成功获得100购物基金和10积分。假设小明这个月也参加了4321的跟团游，但没能买到货。*终，小明免费拿到了产品，并瓜分了10的红利。

用户可以享受的权益：

1. 从消费者到消费商

2. 获得多种团体奖励

3. 身份/奖励提升系统

全民拼购模式的优点：

全民拼购，优惠多种奖励制度，可刺激用户参团，以游/戏的方式娱乐性让用户自裂变、自引流，对比以前的模式，大多存在推销思维，客户容易产生抗拒心里；而拼购这模式，采用的是营销思维，正波比引流，消除用户抗拒心理，灵活的机制是很吸引用户的新模式，无需用户去拉人，真正做到不消耗自身人脉并且结合团队裂变奖励机制，让大家的积极主动性会更高。线上线下打通，资源流量转化*大化。

当平台有了足够会员时可以逐步布局，充分的利用好资源的变现，对接第三方广告联盟，只要会员有进入平台浏览就能获得广告商的广告福利，包括现在产品是过剩时期，很多厂家手里都有压着大量的库存，没有好的渠道流通市场，那平台可以把动态区作为一个广告位曝光入口，和这些厂家协商合作，他们

每年无畏投放效果一般的宣传广告，不如把这些广告福利给到平台能够精准的曝光，因为平台的都是真实活跃会员。