# 链动2+1模式，是如何颠覆传统，进入美妆发展的黄金时代？.

| | |
|---|---|
| 产品名称 | 链动2+1模式，是如何颠覆传统，进入美妆发展的黄金时代？. |
| 公司名称 | 东莞市数云网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02 |
| 联系电话 | 18002820787 18002820787 |

# 产品详情

因为供应链和运输等原因，海外品牌进入中国市场的速度开始放慢。再加上消费者越来越理性，特别是年轻消费者看好国货，愿意为好的国货产品买单，国货美妆有了越来越多忠实拥护者。可以说，如今依然是国货美妆发展的黄金时代。

中国美妆市场是一个新兴的市场，非常多的新品牌正在生长出来，消费人群也日益壮大和多元。这样一个开放且丰富的多元生态，拥有着强劲的生命力。——今天给大伙分享一下链动2+1模式，是如何颠覆传统，进入美妆发展的黄金时代

目前市场特别火爆的链动2+1模式，已经带火了很多电商品牌产品，这个模式，颠覆传统的分销，算是一个创新，更能吸引客户，稳住客户，拓展新客户，并且已有多个平台依靠这个模式取得不菲的成绩。

链动2+1模式的玩法：

平台只有两个身份，老板和代理

升级的条件：就是推荐两个用户

商城里面有一个创业消费区，有499、699、999

这里我们以499的商城礼包举例

消费者CD购买，499的礼包，成为了代理身份，他再推荐两个伙伴购买礼包，那就升级成为了老板

链动2+1的优惠或福利方案：

1. 分享福利：代理s推荐一个小伙伴可获得平台奖励的直推福利100

2. 团队福利；老板a每推荐一个小伙伴，可获得平台奖励的团队福利200，再包括直推那部分，一共有300

3.平级福利：老板a推荐了代理s，当代理s也升级成为了老板s。老板a可以从老板s的所有收益里面得到10%的平级福利

4. 帮扶制：平台会冻结老板a总收益的20%，除非达到条件方可解冻，条件为（在老板a开始推荐的那两个小伙伴，那两个小伙伴也成为了老板，并且拥有十单的收益）

5.换位制：这也是在第四点，如果实在那两个小伙伴没有完成那样的条件那么我们就可以开始换位置，都换两个活跃的，已经成为老板，并且拥有十单收益的小伙伴，到老板a开始推荐的那两个位置

6 .奖励福利和贡福利，还有v3大身份专属礼包、专属福利等

链动2+1模式风险问题：

模式都只是营销工具，主要是结合卖货来引流推广的作用，模式做入口，线下要做好服务，商家要实际性的发货。而且控制在国家允许的二级分销范围，是合法的裂变。关于模式这块也已经由法务部评估过模式风险问题。

链动2+1优势特点：

二级分销：在国家允许的二级分销范围内合法裂变，无泡沫，零风险

走人制度：跟以往的团队不一样，不需要说一下子要推荐十几个好友，只是推荐两个小伙伴就可以跳出来升级做老板

留人制度：用户跳出后，*初推荐的两个小伙伴留给了用户的上级

帮扶制度：为了确保每个消费者参与购物中心购物都有实际收获，可以完全分裂，并获得相应的收入

让消费者先盈利，到购买产品体验，通过产品效果形成用户消费习惯，激发消费者购物欲望并持续为平台创造价值，让消费者参与利润分配，在补贴的过程当中将产品售卖出去。