

## 链动2+1模式，颠覆传统，如何让酒业发展迅猛？

产品名称	链动2+1模式，颠覆传统，如何让酒业发展迅猛？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

### 产品详情

从概念到落地，新零售在酒业发展颇为迅猛。新零售本身就如同一个“超级物种”，在商超、流通企业、酒企内刮起了一阵旋风。但这股风能吹多久、吹向何方还要等待时间考验。

但传统企业却在疫情面前败下阵来。在此情况下，酒企们为追求新的利润点，索性自己为自己搭台卖酒。大部分酒企都有过自建电商直营平台的尝试，自建终端的目的是希望运营私域流量，服务粉丝用户。不过，白酒渴望消费者拥有忠诚度，本身是个伪命题，核心是要打好品牌、出好产品、做好服务，不断优化消费者的消费体验。——今天给大伙分享一下链动2+1模式，颠覆传统，如何让酒业发展颇为迅猛？

链动2+1模式主要是解决宣传问题，它是一种营销的模式，省略了很多中间商，让厂家直接到达消费者，从而让消费者去推广消费者，里面的模式鼓励消费者参与并增加消费者，通过高额奖励能够直接裂变更多的用户，裂变速度非常快，更能吸引客户，稳住客户，拓展新客户，并且已有多个平台依靠这个模式

取得不菲的成绩。

链动2+1模式的流程与玩法：

平台只有两个身份，老板和代理

升级的条件：就是推荐两个用户

商城里面有一个创业消费区，有499、699、999

这里我们以499的商城礼包举例

消费者a购买，499的礼包，成为了代理身份，他再推荐两个伙伴购买礼包，那就升级成为了老板

过程中可获得的补贴制度：

1.分享补贴：代理a推荐一个小伙伴可获得平台补贴的分享补贴100

2. 见单补贴；老板a每推荐一个小伙伴，可获得平台补贴的见单奖200，再包括分享那部分，一共有300

3. 平级补贴：老板a推荐了代理c，当代理c也升级成为了老板c。老板a可以从老板c的所有收益里面得到10%的平级补贴

链动2+1模式系统促进快速发展的功能方案：

1. 帮扶功能：平台会冻结老板a总收益的20%，除非达到条件方可解冻，条件为（在老板a开始推荐的那两个小伙伴，那两个小伙伴也成为了老板，并且拥有十单的收益）

2. 换位功能：这也是在第四点，如果实在那两个小伙伴没有完成那样的条件那么我们就可以开始换位置，都换两个活跃的，已经成为老板，并且拥有十单收益的小伙伴，到老板a开始推荐的那两个位置

3. 白名单功能：对你平台有贡献的人，把他设置成白名单里，他就不需要完成任务，也可以全部提现

4. 激励功能：就是没达到条件之前，那20%就流失了，达到之后的佣金，才能全部提现。这是激励快速建立团队。

5.分红池功能：设置门槛升级团队长身份V1、V2、V3，每个身份拥有独立的奖金池，按身份平分收益

## 链动2+1模式系统风险问题

模式都只是营销工具，主要是结合卖货来引流推广的作用，模式做入口，线下要做好服务，商家要实际性的发货。而且控制在国家允许的二级分销范围，是合法的裂变。关于模式这块也已经由法务部评估过模式风险问题。想要了解的也可以找小编提供信息。

- 1、对接第三方支付机构和正规合法的税收团队，正常纳税。
- 2、正常的商品交易信息，需要正常的物流发货，每一笔流水都要保障其真实性。
- 3、更改运营玩法，从传统的现金流玩法，改为消费者购买同等价值的商品。