

365包包模式，月月背新包，凭什么火爆市场

产品名称	365包包模式，月月背新包，凭什么火爆市场
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

每一轮的消费浪潮下都潜伏着大量的商业机会。而要想抓住兴趣消费的时代机遇，其前提是充分理解兴趣消费的内涵及其底层原因，捕捉新青年的深层需求，并采取合适的策略切入市场和建立起坚实的能力壁垒。

从关注价格到追求性价比，再到如今的兴趣消费，年轻人的消费关注点随时代发展不断变化，但变迁背后的底层推动力却始终未变，那就是中国居民生活水平正不断提升。将消费者的需求放在生产研发模式的**位。，*近有个品牌着实是大火了一把，只靠一个365包包模式，月月背新包的商城迅速火爆市场，在短短半年的时间就做到了几个亿。出人意料、不平常的刺激物更容易吸引大众关注，这是基于人类好奇心的本能。

365包包模式系统：全新模式的一站式新零售创业平台，以“一天一块钱，月月背新包”的全新理念，依

托专业教培扶持团队和可复制化的跨域运营、持续裂变能力，构建独有的核心竞争力。

365包包模式的方案：

1、用户进入平台后购买任意一款365的包包就可以成为会员；

2、成为会员后可以享受一年之内免费换12次新包包的福利，会员可以在全国任意一家专卖店进行换包、换鞋、换皮带等服务，置换的方式有两种：

(1) .线上，线上置换承担运输就可以置换了。

(2) .是到线下专卖店去换，线下换享受免费服务，只需要出示自己的会员二维码即可更换。

3、会员购物会获得专属的福利/优惠/补贴（线上复购的话，多支付的会原路返还）

4、会员自带店铺的推广二维码，会员可以通过推广客户来获取福利/优惠/补贴

5、还设置总代、经销商、代理等一系列的身份，这些身份有着不同的提货优惠，方便提高推广积极性。

(注：当你成为代理，商城会生成个人的云仓库，也解决囤货的问题)

365包包模式系统的优势：

1.新零售+免费开店，解决实体创业痛点

实体门店加入新零售的理念，不仅改变了经营理念，还不需要增加额外的成本。不再是单一的门店销售包包，而是洞悉消费心理，迎合了时尚潮流，将门店的卖包与换包结合起来。经营模式的创新之处一实体+线上，两大渠道为消费者提供买包换包服务。

2.新消费+免费换包，行业创新获客密码

包包一年可以换新12次的模式，解决了女性选择困难症的问题，一年12次，想怎么换就怎么换。免费换包模式同时也解决了男性送礼难的问题，送老婆送情人送朋友，不用担心对方不喜欢，同时还可以给对方惊喜，付一次钱享受13款新包。

兴趣消费正迅速渗透到消费者的生活中，在与生活家居、电子产品、衣服鞋饰、美妆个护等生活消费品类的结合方面，兴趣消费还拥有较强的发展潜力，密切相关的线上创新、线下消费场景创新等方面依然迸发着形成闭环。这样出人意料、不平常的刺激物更容易吸引大众关注。