

# 乌鲁木齐APP源码,链动2+1,美丽天天秒模式玩法,微三云李志英

产品名称	乌鲁木齐APP源码,链动2+1,美丽天天秒模式玩法,微三云李志英
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

## 产品详情

向大家们问候，我就是微三云的李志英新一期志英为大伙儿讲下大家一直很感兴趣的运营模式——漂亮每天秒方式体制

一、VIP真实身份：仅有老板和代理商二种真实身份，选购499豪礼就可以变为代理商，发展趋势2个代理商就可以更新老总

### 二、代理商真实身份

1.变成代理商标准：加盟代理区任意消费499（额度可自定），变成代理商(商品自己挑选，不特定)，就可以形成自己的推广码。

#### 2.变成代理商后利益:

1) .午夜在线观看：提交订单帮扶变成代理商十元运输费能够零元购，终身享用完全免费洗衣液，完全免费洗面奶洗脸，免费使用补水面膜，免费使用各种各样美妆产品等。

2) .vip特权价：还可以在农副食品区，享有低廉的价格，得到高品质的绿色产品

3) .推广奖励:直推奖赏，单100元，第二单都是100元

4) 市场销售其他商品8%~40%盈利

团队销售其他品牌也都有价差盈利

二、五个奖赏：直推奖100元，见单奖200元，同级奖10%，扶持奖20%，年底分红奖

直推奖：推荐一个代理商交易所获得的直推分销模式奖赏。（例如A代理推荐B客户，B客户去提交订单，A代理商就能获得100元直推奖赏）。

见点奖：推荐一个代理商交易所获得的见点奖赏。（例如A老总强烈推荐B代理商，B代理推荐C客户，C客户去提交订单，A老总就能获得200元见点奖赏）。

进步3个销售市场起代见单200

1.变成老总标准：进行直推2单499元

2.变成老总利益：直推奖赏，单100元，第二单都是100元，进行直推2单子后升级成老总，更新老总后进行直推第3单子后具有代见点间推奖赏。

变成“老总”后，直推奖赏:300元/单，集团旗下间推奖赏:200元/单（无xian代）

取现秒清算秒取现0服务费，（特色优势：2级分佣，无xian代拿钱）

同级奖：老总与经营者中间二者真实身份一致时，服务平台附加补助给上级领导上司的奖赏。（A老总帮扶出下属B也成了老总，这时A.B是同级真实身份，那A可得到B利润的同级奖，如：B老总直推了一代理商得到300盈利，服务平台设定的同级奖赏为10%，那样A就可以获得30元同级奖赏）。

精英团队真实身份定位点年底分红奖（可以设置不一样真实身份档次的更新标准，或是购买不一样数额的礼包升级成不同类型的等级）

扶持奖：1、进行服务平台设定的取现每日任务（强烈推荐2人变成老总，精英团队下必须“N”个代理商，后才可以开启盈利，并没有达到每一次只有开启80%盈利，剩余20%冻结成股票基金，达到目标以后才可以开启）（只需完成一次就可以）

年底分红奖：设定门坎更新团队长真实身份V1、V2、V3，每一个真实身份有着单独的奖金池，按人头数均分盈利

服务平台每卖一个499，固定不动拿30元进年底分红池，给执行董事网络合作伙伴等各个等级设定不同类型的占比依据相匹配真实身份总数开展均值年底分红，例如执行董事均分30%，网络均分30%，合作伙伴

均分40%

举例说明：年底分红奖总提成为100元，V1奖金池20%，V2奖金池30%，V3奖金池50%，且做到V1真实身份总数1，V2真实身份总数5，V3真实身份10，则：

V1奖金池1人，立即得到： $100 \times 20\% = 20$ 元

V2奖金池5人，每个人得到： $100 \times 30\% \div 5 = 6$ 元

V3奖金池10人，每个人得到： $100 \times 50\% \div 10 = 5$ 元

特别提示：

1.心怀感恩体制：这种模式尤其设置权限下属扶持上级的心怀感恩互帮互助体制，下属代理商想要做老总，必须将该2个直推精英团队交给上级领导老总，协助上级领导裂变式精英团队，然后重新再发展新的行业，新发展的下属也可以帮助上级领导，如此往复，解读如下所示：

假定A介绍B，B推广了B1和B22个499代理商，符合条件更新变成单独老总时，以前直推的行业B1和B22个销售市场必须交给原先的上级领导，B1和B2这俩销售市场假如也各自推广了2个499代理商，(分别是C1，C2，C3，C4)更新单独老总时，也要把他们的C1，C2，C3，C,4个销售市场交给A，进而A会获得2生4,4升8,8升16。。。的团队介绍，A完成团队全自动裂变式。

2.20%链动股票基金互相帮助体制:代理商或老总盈利提目前，需预埋冻结20%在行业，结束特定每日任务才可以解除冻结所有可取现。

特定每日任务

1：以前直推交给上级的个精英团队B1和B2均升级成代理级别或老总等级

2：B1和B2精英团队伞下订单超出10单

本体制关键防止下属摆脱时留有两个不动小号或丧尸帐户，完成真正意义上的下属协助上级领导发展趋势精英团队

维护原先强烈推荐关联，基因链关联不烫伤，总数可自定，拿关系链精英团队无xian代专业级差奖赏，统精英团队真实身份定位点年底分红奖一样，应设好几个真实身份，例如执行董事/网络/合作伙伴，可以设置不一样真实身份档次的更新标准（例如直推总数，直推特定真实身份级别VIP数，订单数量，消费额度，大小腿销售业绩占有率，伞中总销售业绩），或是购买不一样数额的礼包升级成不同类型的等级。

## 省区市等场所奖赏

省区市代理商，享有专业级差盈利，以用户下单的具体收件地址为标准开展订单信息分销模式

## 拓展材料：

系统小程序定制开发，系统公众号开发，系统平台搭建

APP系统搭建城系统软件童颜喷雾对代理的扶持政策：

- 1、城系统公司会让\*红地区代理进行培训，无论是产品知识或者推广方法，以及工作经历，全部教授给区域代理
- 2、城系统软件送人际关系，免费送流量，让区域代理没在为欠缺人际关系而担忧
- 3、城系统软件统一给与素材内容具体内容，避免地区代理用时费劲寻找素材内容具体内容
- 4、城系统软件24小时给与售后保障，让区域代理售后无忧

城系统软件地区代理卡维拉睫毛液产品优势：

- 1.国内各地统一零售价，价格透明，不价格战，防止伤害销售市场恶循环!
- 2.产品品质，决不会含激素，安全系数放心，一路靠用户反馈走过来的产品！
- 3.，产品质量非常好，各式各样质量检测报告都是有一定，代理们搞起来更放心！
- 4.效果显著，重复购买的几率高达百分之八十！