

# 软件开发APP源码,链动2+1,美丽天天秒逻辑制度,微三云李志英

产品名称	软件开发APP源码,链动2+1,美丽天天秒逻辑制度,微三云李志英
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

## 产品详情

一、会员身份：只有老板和代理两种身份，购买499礼包即可成为代理，发展2个代理即可升级老板

二、代理身份

1.成为代理条件：加盟区任意消费499（金额可自定义），成为代理(产品自选，不指定)，即可生成自己的推广码。

2.成为代理后权益:

1) .免费专区：下单扶持成为代理十元运费可以零元购，终生享受免费用洗衣液，免费用洗面奶，免费用面膜，免费用各种美妆产品等。

2) .会员特权价：可以在农副产品区，享受低廉的价格，获得更优质的绿色农产品

3) .推广奖励:直推奖励，单100元，第二单也是100元

4) 销售其它产品8%~40%利润

团队销售其他产品也均有差价利润

二、五个奖励：直推奖100元，见单奖200元，平级奖10%，帮扶奖20%，分红奖

直推奖：推荐一个代理消费获得的直推分佣奖励。（比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100元直推奖励）。

见点奖：推荐一个代理消费获得的见点奖励。（比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下

单，A老板就可以获得200元见点奖励)。

发展3个市场起代见单200

1.成为老板条件：完成直推2单499元

2.成为老板权益：直推奖励，单100元，第二单也是100元，完成直推2单后升级为老板，升级老板后完成直推第3单后享有代见点间推奖励。

成为“老板”后，直推奖励:300元/单，旗下间推奖励:200元/单（无xian代）

提现秒结算秒提现0手续费，（特色优势：2级分润，无xian代拿钱）

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励。（A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励）。

团队身份点位分红奖（可设置不同身份等级的升级条件，或者直接购买不同金额的大礼包升级到不同的级别）

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务（推荐2人成为老板，团队下需要“N”个代理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁）（只需要完成一次即可）

分红奖：设置门槛升级团队长身份V1、V2、V3，每个身份拥有独立的奖金池，按人头平分收益

平台每卖一个499，固定拿30元进分红池，给董事联创合伙人等多个级别设置不同的比例根据对应身份人数进行平均分红，比如董事平分30%，联创平分30%，合伙人平分40%

举例：分红奖总佣金为100元，V1奖金池20%，V2奖金池30%，V3奖金池50%，且达到V1身份人数1，V2身份人数5，V3身份10，则：

V1奖金池1人，直接获得： $100 \times 20\% = 20$ 元

V2奖金池5人，每人获得： $100 \times 30\% \div 5 = 6$ 元

V3奖金池10人，每人获得： $100 \times 50\% \div 10 = 5$ 元

特别说明：

1.感恩机制：这个模式特别设置了下级帮扶上级的感恩互助机制，下级代理想做老板，需要将原两个直推团队留给上级老板，帮助上级裂变团队，然后自己再重新发展新的市场，新发展的下级也会帮助上级，如此循环，讲解如下：

假设A推荐B，B推广了B1和B2两个499代理，满足条件升级成为独立老板时，之前直推的市场B1和B2两个市场需要留给原来的上级，B1和B2这两个市场如果也分别推广了两个499代理，(分别为C1，C2，C3，C4)升级独立老板时，也需要把他们的C1，C2，C3，C4个市场留给A，从而A可以获得2生4,4升8,8升16。。的团队架构，A实现团队的自动裂变。

2.20%链动基金互帮互助机制:代理或老板收益提现时，需预留冻结20%在平台，完成指定任务才能解冻全部可提现。

## 指定任务

1：之前直推留给上级的个团队B1和B2均升级为代理级别或老板级别

2：B1和B2团队伞下订单超过10单

本机制主要预防下级脱离的时候留下两个不动的小号或僵尸账户，实现真正的下级帮助上级发展团队

保护原来推荐关系，基因链关系不烧伤，人数可自定义，拿关系链团队无xian代级差奖励，统团队身份点位分红奖一样，可设多个身份，比如董事/联创/合伙人，可设置不同身份等级的升级条件（比如直推人数，直推指定身份等级会员数，订单量，消费金额，大小腿业绩占比，伞下总业绩），或者直接购买不同金额的大礼包升级到不同的级别。

## 省市区等区域奖励

省市区代理，享受级差收益，以用户下单的实际收货地址为准进行订单分佣

点点关注，近我者富！评论点赞，多赚千万！搜索微三云陈景尧，千篇商业模式解析给你听！了解电商软件、商业模式等相关信息的读者，欢迎致电

## 扩展资料：

国内数字藏品情况数字藏品近火爆，不但阿里巴巴的鲸探、腾讯的幻核等大平台旗下的藏品每次只要一发售，零点几秒就能售罄，连、幻藏、优版权这些在圈外并不的二级平台都借此机会一飞冲天，一个月光是藏品就能卖出几百上千万，赚了个盆满钵满。而且很多个人藏家也趁此机会赚了个盆满钵满，比如目前数字藏品圈火的魔都牛王，短短几个月的时间，个人资产迅速从200万飙升到了8000万，财富暴涨速度令人咋舌。如此夸张的财富积累速度，自然是令人趋之若鹜，各种机构和资本纷纷开始入场布局，一时间各种台子如雨后春笋般冒了出来，这其中不乏斑马、元视觉、文博元宇宙等等这种有国字号背景的平台，但也有很多纯粹是抱着圈钱和割韭菜入场的野鸡平台。所以，希望各位入场的藏家擦亮眼睛，仔细甄别平台的背景和实力，避免入场被割，导致财物两空。如何获取数字藏品呢，有以下几种方式。按照获取的成本，大概分为空投、开盲盒、二级市场买卖。首先种是空投。空投这个概念被引入到圈、数藏圈，在一些平台，为了推广项目，会免费发送数字藏品作为奖励，目的在于增加持有者数量，并通过空投的发布消息来吸引更多人的关注。和中一样，并不是所有玩家都能免费白嫖到空投。平台发放空投，还是为了拉新、促活，一般只有按照活动操作之后，比如注册之后拉新用户，或者持有某款特定藏品，才有机会可免费获得一个空投。第二种方法是。这种有点类似一级市场，现在一些良心平台为了保证藏品价值，数量一般不多，而且会控制价格。市场供不应求，所以一般是比较保值的，一旦能够转赠，价格蹭蹭上涨。之前敦煌联合鲸探，开始发行价9块9，一度能炒到几万。总的来说空投、都是两种白嫖的手段，除了一些时间成本之外，基本没什么其它成本，获取成本较低。比较适合刚入坑的玩家，风险可控，多抢不到也没什么损失，但是抢到了却是稳稳的幸福。现有也有一些程序员利用脚本，被称为科学家。一个数藏盲盒内，可能有多宽藏品，有基础款、经典款、神秘款、珍稀款等，获取的概率也大不相同。玩家买入盲盒之后，随机开出一种款式的藏品。这个时候就拼运气了，如果开出稀有款，那么也能获得较大收益。不过概率都是随机的。二级市场的藏品价格波动比较剧烈，有的时候甚至几个小时内涨跌超过50%，这都是比较常见的事情。总的来说是风险和收益都比较大。从空投、盲盒，到二

级市场，总的来说风险和收益都是提升的

NFT数字藏品APP搭建行业软件源码开发定制开发