

## 没有工资的药房，还年销30亿，这个点子你该借鉴一下

产品名称	没有工资的药房，还年销30亿，这个点子你该借鉴一下
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

### 产品详情

有这么一个奇葩的线上药房，虽然没有发一分钱工资，但有两万多人帮着他们去卖药，上线的个月呢！不但没有打白板，而且还做到了6000多万的营业额，怎么样？这样的成绩是不是值得我们学习一下，那么他们是怎么做到的呢？

其实他们采用【门店推广+合伙人推广】的模式就做到了，我们先来学习一下他们的“门店推广”。那么他们线下都有多少门店呢，到目前为止已经超过了两千多家，那么这两千多家门店是怎么去推广，他们这个小程序商城的呢？这里是干货，你要认真听。

你进店以后啊，他们店员给你讲的句话是；我们线上有活动哦，你要在线上下单的话，同样的产品，第三件还可以享受免单，你要是能够买满199块钱呢，还可以成为我们商城的合伙人。

那么这个时候你听到免单这两个字，是不是瞬间就来兴趣啦。原计划是过来买两包板蓝根，现在只需要注册一下会员，就可以多拿一包，你要不傻的话，你会不会注册成为他们商城会员。

你可能会说，这方法听上去也不怎么样啊，他们是怎么做的有效执行的呢？这个时候啊，能不能有效执行，就要看他们能不能调动门店员工的积极性。

那么他们是怎么调动门店员工积极性的呢？你要是他们家门店的员工，你每邀请一个人注册成为他们小程序商城的会员，你就可以得到1块钱的奖励，要是完成了五十个人呢，你还可以额外得到30块钱的奖励，要是这些人在商城购买了产品呢，你还可以得到1%-30%不等的提成。

您看；完成五十个人就可以拿到80块钱的奖励，那么一个月下来是不是相当于给你加了2400块钱的工资，2400块钱呢，你要是一个一线的员工，你会不会撸起袖子加油干，你会不会去邀请你的哪些七大姑八大姨，都来注册成为他们商城的会员？

那么这样的激励手段效果怎么样呢？可以说是非常的好，他们那七千多号员工，只用一个月的时间就完成150万的注册会员，同时呢！还完成了6000多万的营业额。

怎么样？七千多号员工就可以干出这样的成绩，是不是值得我们反思一下，如果你也想做一套这样的商城系统，你可以找我们好好地聊一聊。

好啦，他们家的个环节“门店推广”我们就讲完啦，其实150万的注册会员看起来是很多，但你要均摊一下的话，每个员工每天还没有邀请到十个人，就完成了任务。

那么员工搞定了上门的客户，那些没有来过门店的人，要怎么搞定呢？这个时候啊，我们就要讲到他们家的第二个环节“合伙人推广”啦，那么这些人为什么愿意成为他们家的合伙人呢？

那是因为呀，成为他们家的合伙人这里有两个极大的好处；个好处是以后在他们商城购买药品，可以享受1%-30%不等的优惠。第二个好处呢，邀请朋友在他们商城购买药品可以拿到1%-30%不等的佣金。

您看；不管是你自己购买，还是你邀请朋友购买，你都可以得到实惠，你要经常在他们家买药的话，你会不会成为他们家的合伙人？

也就是这样的一个好处啊，他们商城个月就招募了十几万的合伙人，而这十几万的合伙人呢，给他们裂变了200多万的注册会员出来。当然；后沉淀下来认真做的合伙人只有一万多，但你不要小看这一万多哦，也就是这一万多的合伙人，加上七千多号的员工，让他们线上的年销，就做到了30亿。

怎么样？这个案例有没有给到我们一些未来的思考，他们线下做得那么好，为什么还要去做线上呢？是不是无奈之举，用户都习惯了线上，他们还不去做线上的话，是不是早晚要凉凉？

你的门店也一样啊，如果你没有主动出击的策略，还在等客上门的话，你的客是不是还没有出门，就被人家拦截了，所以这个时代的生意，除了品质和服务以为，你是不是还要主动一点？