

链动2+1，发展自主创业无泡沫的方式

产品名称	链动2+1，发展自主创业无泡沫的方式
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

分享一个最近市场中点几率和咨询率以及使用率非常高的一款电商商业运营模式，链动2+1，发展自主创业无泡沫的方式，有的客户平台运营了只是大半个月，销售总额水流就达到700多W，服务平台消费者的裂变式速率也十分的快。

自然，一个好的方式再多，必定更离不开科学合理的分配利润分享机制，可以更好的鼓励顾客，那样顾客不但可以体验到特惠买东西，甚至还能轻松愉快的得到丰厚权益，把一些在外面零零散散的用户使用共享特惠，营销推广盈利的方式来集聚到一个软件上，向其创变。

那样，电子商务模式链动2+1到底是一个什么的新项目？

先举例子：服务平台以一款499的商品为例子，消费者选择499，就可以获得服务平台设定的代理商真实身份。

真实身份等级分成：委托代理人和合作伙伴，彼此之间都有些什么真实身份奖励机制和关系呢？

委托代理人：立即交易499，得到该真实身份，与此同时享有一个独立的奖赏。

合作伙伴：立即强烈推荐2个委托代理人，得到该真实身份，同时拥有好几个奖赏。

那实际都有什么奖励机制和利益呢？

1、直推奖：立即推荐一个代理商或是会员购买平台创业区域专享499豪礼，VIP交易可得到立即分销模式奖赏（例如A委托代理人强烈推荐B客户去下单购买，A委托代理人则可得到直推奖赏100）。

注:代理推荐2个客户后能立即更新变成合作伙伴，与此同时需要将介绍的他们两个交给服务平台或是上级领导，再次向其上级领导在平台赋能。

2、见单奖：强烈推荐两人付款后，变成合作伙伴后，推荐一个代理商或是VIP提交订单，会获得见单奖赏。（比A合强烈推荐B代，B代强烈推荐CVIP去提交订单，A合就能获得精英团队见单奖赏200）。

3、同级奖：当A合介绍的B代，也成了A合一样身份后，A可以享受B精英团队下边总收益的那一部分（例如B合强烈推荐C代，C去提交订单，B合拿直推跟见单奖赏，B合是A合介绍的，则A合能够拿到B合精英团队下边的10%）。

4、扶持体制：合作伙伴精英团队盈利提目前，需预埋冻结20%在行业，结束特定每日任务才可以解除冻结所有可取现，做到设定的每日任务（以前直推交给上级的A1和A2均升级成合作伙伴等级且一共有着10个客户订单，则可以解除冻结冻结资金）本体制关键防止下属摆脱时留有2个类似“闲杂人等”小号或丧尸帐户，此体制可以实现协助上级领导发展趋势精英团队。

5、互换作用：如果你实在扶持不了自己zui逐渐介绍的那二位代理商晋升合作伙伴或是一定销售业绩，却又想解除冻结被网站冻结的20%的提款资产，可打开互换体制，把以前副销售市场不活泼的朋友跟主销售市场活跃性的朋友开展互换，从而维持能正常取现。

6、V3真实身份支配权豪礼：服务平台设定V3专享豪礼会员专区，对于V2真实身份应用管理权限，付款后可得到互换上来副销售市场利润的一部分，这一部分由服务平台来出，针对平台和合作伙伴而言基本上是互利共赢效果。

7、精英团队真实身份定位点年底分红奖：可以设置不一样真实身份档次的更新标准，或是购买不一样数额的礼包升级成不同类型的等级（平台及平台上的人每售出一单499商品，固定不动拿5%进年底分红池，给执行董事网络合作伙伴等各个等级设定不同类型的占比依据相匹配真实身份总数开展均值年底分红，例如一星合作伙伴均分30%，两星合作伙伴，30%，三星合作伙伴均分40%）

8、省区市等场所奖赏（跟原先云服务平台商城系统和礼包分销模式逻辑性走）：省区市独/家代理商，享有专页级差盈利，以用户下单的具体收件地址为标准开展订单信息分销模式。

交易一次499，终生享有的利益：

1、午夜在线观看：提交订单帮扶变成代理商十元运输费能够零元购，终身享用完全免费洗衣液，完全免费洗面奶洗脸，免费使用补水面膜，免费使用各种各样美妆产品等。

2、vip特权价：还可以在农副食品区，享有zui低廉的价格，得到高品质的绿色产品。

3、推广奖励：直推奖赏，第/一单100元，第二单都是100元。

4、市场销售其他商品8%~40%盈利，团队销售其他品牌也都有价差盈利。

汇总：线上与线下进行任何的一个方式，服务平台实质应当还是要以推销产品和销售为出发点，不能做收钱不发货，搞集资款，不必卖假货和伪劣商品，违反买卖规律性，那样的话，服务平台当然走不远，仅有在一定合规的模式上经营，合作共赢，才可以持续发展。