

股票群让买前行无忧终身寿险可以加入内部群是骗局，千万不要相信！

| | |
|------|---------------------------------|
| 产品名称 | 股票群让买前行无忧终身寿险可以加入内部群是骗局，千万不要相信！ |
| 公司名称 | 武汉臻诚源法律咨询服务有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 洪山区高新大道116号长航蓝晶国际 |
| 联系电话 | 13277951809 |

产品详情

现在的保险行业，用鱼龙混杂来形容，真是一点也不过分。保险虽然不会骗人，但卖保险的却有可能句句都在骗你。他们的目的只有一个，就是让你买保险。为了达到这个目的，可以无所不用其极。卖得越多越高，他们的提成就会越高。这不一些别有用心的人逐渐把目标转向了股民。渐渐的有了一套完美的套路！

对于每个股民来说，基本上都会愿意加入一些股票交流群。平时和股友交流心得。一些保险推销代理公司就发了股民这个特性，开始从股民下手。并且股民还有一个非常好的特点。那就是基本上炒股的人都有一定的经济基础。

问题平台：（平台：满堂红（专门为投资了保险之后操作股票的平台））

交易品种：股票、保险

产品服务：前行无忧终身寿险（分年交5万、10万和20万元3个层次）

带单老师：张军、谷亮、唐成诗、司马财经理周莲念（目前在“股拍app”中名：“军言有道”）

助理：常浩、张娅

股票直播群推销保险套路详情揭秘

当有人拉你进入一个炒股群里，声称掌握的有“内幕消息”，可以帮你赚大钱实现财富自由的时候，你

可得当心了，基本上可以断定，你是遇到了骗子了。李先生近就是因为误入一个炒股直播群，被老师、助理、托合伙骗了10几万。

分享一则案例：

2021年3份，王先生在“头条app”上认识一位张军老师，可别说，这里面的一些文章写的可真不错，把股市行情分析得头头是道，王先生自诩是半个行家，一下子被征服了。还时常给老师留言。后面更是被老师的助理常浩加了微信，并被拉入一个股票交流群。

在加入群后，王先生发现这群非常多的人非常活跃。每天都会有学员夸老师推荐的股票好赚到钱了。常浩助理时常寻问王先生是否要加入张军老师的内部群，还把学员赚钱的截图发给他看。

之后常浩助理不厌其烦地介绍推荐购买渤海人寿的前行无忧终身寿险，分年交5万、10万和20万元3个层次购买后可以进入对应的3个炒股直播指导企业微信群，引诱说是一年的保费在群里老师的指导下通过一二次股票交易就可以赚取回来。并且很多学员在群里表示一下子就把保险的钱赚回来了，凭白赚了份保险。

于是王先生于2021年11月在常浩助理的帮助与诱导下购买了每年保费10万元的渤海人寿险，加入了他们设置的“埕晓浪花服务”企业微信平台，在其子平台“满堂红”中由老师的指导帮助下进行股票买卖操作，这里的老师们基本每个交易日都会分系列地推荐一些股票供每人选择操作，半年来账面亏损达到50%以上。后面越想越不对，在网上搜到很多爆光资料，更是看到法律维权所爆光的案例几乎和自己一样，终才反应过来中圈套了。

那么这些人推销保险能理赔成功吗？

群里的老师、助理在推销产品时都会告诉股民有超高的收益。很多股民都是在这些人诱导冲动之下买的”，到期后股民就会发现，约定的收益不存在，或着故隐瞒保险里的“免责条款”，诱导消费者购买相关产品。一旦涉及到理赔时，就会被拒保。因为老师承诺的事，保单上根本没有。老师和助理也早就消失无影无踪。

在这里提醒大家：

股票群推荐买保险都是骗局，股票群本身就存在非常多的风险和陷阱。老师这么努力直播讲课为了什么？没有利益的事情真的有人做吗？天下没有免费的午餐！人家会免费送给你技术和指标公式？老话说的好啊，无利不起早！

如果你有此遭遇，可以及时联我！