

无模式，不谈产品” 2022火的美丽天天秒，链动2+1详解

产品名称	无模式，不谈产品” 2022火的美丽天天秒，链动2+1详解
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

一、链动2+1方式为什么会那么火？有哪些优点？

1.规范简单

简单的东西一般生存得久一点，链动所有方法只有两块身份，只有两块档次的分销模式，不属于三层。

2.裂变速度

做网上购物平台初期更需要的是流量稳步增长，链动这一方式切合实际一个平台初期所必需的手机流量的增长速度。

3.奖励丰富多彩

如果客户可在综合服务平台迅速地得到丰厚的赢利，客户自觉性一下就能被激起的比较大，链动方法在这些方面真的是粗暴简单。

4.合情合理透明

合法合规才能够生存，链动属于二级分销，合规合法的分销策略，方法完全透明。

因而链动这一方式可以在这类行业竞争日趋剧烈的移动电子商务销售市场的也有一席之地。

5.能够提供个低门槛创业方法

让消费者参与服务平台从生产成本至销售市场市场价中间的收益价差分派，根据商品实际效果激发顾客自主创业的冲动，在分配利润的过程当中将产品售出。让客户体验购买商品到能挣钱的快乐，提高顾客和平台的认同和黏性。

二、链动2.1有哪些优点？

1.招商服务点：服务平台加盟费用2万 3万进货保证金，享有客户销账商品5%奖赏，3万进货保证金用以给门店货一定数量，让消费者到取货点提货销账，销账后减库存量，做到警示值自动补货

客户在行业付款后，能选周边服务网点去取货，服务平台给与服务网点一定服务抽成，这样就能线下推广招商合作招一些加盟服务点（类似天猫养车途虎养车），加盟服务点必须缴纳一定的加盟费用或是保证金，平台对服务网点开展进货，客户进店销账减库存量，小于警示值服务平台然后再进行大批量备货，有助于服务平台迅速扣除加盟代理资产，把握现金流量。

2.从商业逻辑来看链动2.1方式使改变了传统式微商代理买卖关系，构建一种可人物角色转换的新式消费关系，即顾客都是消费商，一个充足引人注目的商业运营模式，可以服务平台在市场中处于被动转变成积极，占有新的行业跑道有益部位。

三、什么叫链动2.1方式？

链动2.1个真实身份：地区代理、合作伙伴。以酿制酱香白酒，市价599元，如今服务平台福利市场价499元为例子

【地区代理】：必须自选购499商品，就能获得【地区代理】真实身份，自购省100元，强烈推荐别人获得邀请有奖100元。（例如A代理推荐B客户，B客户去提交订单，A代理商就能获得100元直推奖赏）。

【合作伙伴】：强烈推荐2个地区代理，就能更新得到【合作伙伴】真实身份，自购省300元，强烈推荐别人获得邀请有奖300元，精英团队下属地区代理拿货获得间推奖200元（例如A合作伙伴强烈推荐B代理商，B代理推荐C客户，C客户去提交订单，A合作伙伴就能获得200元见单奖赏）。

链动2.1方式闪光点：A代理推荐了B代理商和C代理，A能够得100元 100块的直推奖赏，即A代理商更新变成合作伙伴。当B也想要变成合作伙伴时，则B要直推B1代理商和B2代理，B得100元 100元，而A代理商得到200元 200块的间推奖赏。当这时B便成为合作伙伴就能单独开发销售市场了，而B1代理商跟B2代理或是留到A合作伙伴这条线做销售业绩，当B1也想要变成合作伙伴时，也要再发展趋势直推2个代理商如B3跟B4，而A一直会获得精英团队间营销推广盈利200元 200元。一直都有精英团队新增加代理的销售业绩，一直有人帮你做销售市场