

半年做到5个亿的商家，他们究竟是怎么玩的？.

产品名称	半年做到5个亿的商家，他们究竟是怎么玩的？.
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

如今在女性产品市场越来越大，包包的市场竞争力越来越大，但是如今却有这样一个商家，短短半年的时间，就做到了5个亿的，他们究竟是怎么玩的呢？

当然各个行业都可以借鉴一下他的玩法，要知道其实包包的生产成本并不是很高，只要设置好推广模式，并且核算进入生产成本，而我们要做的就是设计一套裂变机制，解决用户端问题以及团队收益问题，那么这个模式就很好推广下去了。

模式架构：

1、购买任意一款365块钱的包包即可成为会员；

2、成为会员之后即可享受一年之内免费置换12次全新包包的权益，会员还可以再全国各地随意一家商家专卖店进行免费换包、换鞋等服务，置换方式有两种：线上商城/线下实体专卖店。只需要给平台一个便宜的运费即可。

3、会员购物还能有一定的优惠（如果在线上商城复购，剩下多出来的钱将会自动返还给到会员账户钱包当中）

4、会员自带店铺的二维码，会员可通过推广用户来获取收益

平台第二个级别——团长

1、一次性团购10个包包3000元（云仓库当中显示有10个包包）

2、分享10位会员

用这两种方式都可以成为团长，团长可获得的收益：

1、推广收益，团长推广会员可赚总共100；团长推广团长可赚500；团长推广线上店长1500以此类推，团长推广总经销可赚10%

2、渠道收入差价收益也有20

3、会员价复购274元

第三个级别——店长

1、一次团购50个包包，花费15000元（云仓库当中显示有50个包包）

2、推荐5个团长

当然已经有云仓的招比自己级别低的会员以及团长都可以发自己的云仓来回本。

专卖店店长：

1、一次性团购100个包包30000元（云仓库当中显示有100个包包）

2、推荐10个团长

可获得推广收益以及渠道差价收益再加上团队总销量的月度回扣。

第四个级别——总经销

1、一次性团购245个包包65000元（云仓库当中显示有245个包包）

2、推荐5位线上店长

收益获得越多。

一款好的模式，让用户觉得划算，团队也能赚到钱，想要快速裂变市场，这样做就对了！