

# 郑州链动2+1系统开发公司

产品名称	郑州链动2+1系统开发公司
公司名称	广州量子云力科技有限公司-产品部
价格	.00/个
规格参数	链动2+1:郑州开发公司
公司地址	天河区车陂
联系电话	15626225311 15626225311

## 产品详情

郑州链动2+1系统开发公司、郑州链动2+1软件开发、郑州链动2+1平台开发、郑州链动2+1系统制度开发、郑州链动2+1系统开发案例

私域流量是相对于公域流量而言的，指的是不用付费，可以任意时间、任意频次，直接触达到用户的渠道。

比如自媒体粉丝、用户群、微信好友，QQ好友，公众号等等。就微信来说，微信是目前私域流量池构建的选择，在社交类app的领域中，微信有着超高的用户数量+超强的用户粘性，它作为私域流量载体的有着很强的优势。总得来说“私域流量”平台特点是流量是自己的，可以反复利用，并且直接触到用户。用户一旦进入平台，转向竞品的流失问题较小，加上这种平台通常都是建立在自有的社交关系链上，用户忠诚度高，也利于沉淀用户。但是私域流量是要经营的，他和传统的微商是不同的，私域要做的经营核心是维护好用户关系，而且是长线的用户关系。我想私域流量的高境界，就是用户视你为“专家+好友”，把每一方面的需求都交给你打理，用户的忠诚度极高。

面对私域流量和社交电商发展，我们要怎么把握住机会呢

### 一、链动2+1奖金制度解析

1、两个身份角色：(代理，老板)用户任意消费499，即可成为代理(产品自选，不指定)

2、四个奖励：直推奖100元，见单奖200元，平级奖10%，帮扶奖20%

直推奖：推荐一一个代理消费获得的直推分佣奖励。(比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个代理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个代理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)

## 二、链动2+1奖金制度图解

### 三、打造链动商城如何进行推广

#### 方法一、进行公众号的推广

首先，在公众号消息推送的过程中，要注意推送的内容要幽默风趣，要能够足够吸引大家的眼球，还要针对特定的用户定期的做出一定的创新，这样让用户养成定期阅读的习惯，引起足够的关注度。

其次，在推送内容的时候，可以适当的和用户进行一定的互动，对于长期坚持阅读的用户可以派送一些小礼品进行奖励。

#### 方法二、适当的进行一定的营销活动

微分销系统的在后台有一定的内置，商家可以隔一段时间适当的对自己的忠实用户举办一些鼓励性的营销活动，比如说内部拼团、优惠券以及摇一摇等等，这样的话可以刺激一定的客户进行消费，还可以提高粉丝对企业的满意度，从而刺激引发现有客户带来更多的客户。

利用微分销系统进行销售和推广的方法有很多，主要的就是抓住目标客户和培养长期的目标客户，这样才能吸引更多用户的关注，让企业的产品可以长治久安的销售和发展下去。

我司有现成成熟案例，独立源码部署，有需要快快联系我吧