

## 送睡衣送出七千万元，四个营销奇才的财富之路，你值得拥有

产品名称	送睡衣送出七千万元，四个营销奇才的财富之路，你值得拥有
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

### 产品详情

“羊毛出在驴身上，猪来买单”，这是营销专家们口中的一句名言；在互联网上，你总是能听到各类与财富有关的事迹，而这一次是关于4个营销奇才通过免费送睡衣赚了7000万元的财富故事。

#### 【1】案例呈现

有一个只做女士睡衣产品的品牌，销售价格为188元一件，并且只有齐肩和吊带两种款式，也只有橙色和紫色两种颜色。为了促进销售，他们使用了一个特别的营销方式，那就是睡衣免费送，zui后竟然送出大量财富，他们是怎么做到的呢？

## 【2】活动结果

赚到7000万元

## 【3】拆解玄机

第一步：睡衣免费送，一次送出18.8亿

这个品牌使用的销售方式是睡衣免费送，但是他有一个条件，我们可以把睡衣免费送给你，但是邮递过去的快递费需要客户自己出。快递费23块钱，支持货到付款，支持退货，消费者可以说是零风险的。也就相当于消费者只需要花23块钱的快递费，即可免费获得价值188元的女士睡衣。

为了提高宣传效果，这个品牌在157家网站上都做了广告，客户打开电脑就能够看到。所以zui后基本有80%的人都被打动定了一件睡衣，第一阶段他们就送出去了一千万件。

而在这些订睡衣的人当中，很多人就单纯是想要满足一下自己的好奇心，想要看一下品牌方是不是真的舍得送出去一件188块钱的睡衣。在给出名字，电话，地址等基本信息之后，过一段时间，当这些客户真的收到这件睡衣，并且发现睡衣质量还不错的时候，大多数人也都愿意支付23块钱的快递费，因为睡衣质量不错，并且价钱也确实不太贵。

一件睡衣188元，1000件就是18.8亿元，花这么大笔钱赚了个市场，他要怎么赚钱呢？

## 第二步：解决货源问题，降低睡衣成本

因为品牌方一次性需要送出去一千万件睡衣，所以首先就需要解决货源问题。而中国义乌小商品批发市场有很多小型的服装加工厂，在那里制作睡衣成本非常低。并且因为品牌方需求量大，有议价权，给别人做十块钱一件，给他做八块钱，甚至可以谈到七块钱、六块钱。在这里，因为他制作的是夏天的女士睡衣，款式简单，用料少，在一定程度上也降低了成本。

不要觉得8块钱成本的睡衣卖不到188元，我们在商场里买的四五百块钱的鞋子在批发市场也不过50块钱左右，但因为他们需要运到商场去卖，商场需要27%到33%的利润，营业员还要12%的利润，所以价钱就上去了。睡衣生产出来之后直接就送到消费者手中，没有任何商场环节，所以虽然睡衣成本只有8块钱，但如果放到商城上售卖确实能够买到188元。

## 第三步：订单做筹码，低价送快递

解决货源问题之后，要如何将产品送出去呢？

我们平时寄快递，一件zui小的东西至少就需要十块钱，而现在我有一千万件快递要在你们公司邮寄，价钱方面是不是要给我一些优惠呢？

因为夏天睡衣非常轻薄，一个信封就能装的下，zui后谈下来的价格是每单五块钱。

#### 第四步：客户资源要牢记，七千万元小菜一碟

一般在网上做免费送东西的广告是不用钱的，但为了让自己的睡衣送的更疯狂，让网站更卖力的做宣传，所以品牌方跟这些网站合作，只要在你们家网站上送出去一件睡衣，就给你们三块钱的提成。所以所有的网站都帮忙疯狂打广告。

一件睡衣送出去，品牌方可以获取23块钱的快递费，但是睡衣成本只有8块钱，加上送出去的快递费和广告提成，总共需要成本16元，也就是说品牌方还能够赚到七块钱。

品牌方一次性就送出去了一千万件睡衣，他们直接就赚到了七千万，而他们基本什么都没有做。

并且他们在送快递的时候还获取了这一千万个客户的详细信息，这些客户也可以成为他们的后续资源。而在睡衣真的免费送到客户手里之后，这些客户有可能一个人买上好几件。而借助这些客户资源，品牌方还可以向他们兜售其他相关产品，每一次销售都至少有几十万人响应，利润将会是现在的十几倍。