

异业联盟+泰山众筹：消费全返模式，如何用线上带动线下发展？

产品名称	异业联盟+泰山众筹：消费全返模式，如何用线上带动线下发展？
公司名称	东莞微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15989888821 15989888821

产品详情

“用户消费多少，平台就返现多少”这种消费全返的商业模式，无论是做线上还是做线下生意可以说都是非常的好用的。首先就是站在消费者的角度上来看，你想想如果你就是消费者，看到有这样一个平台“在平台当中消费多少，最后还会把钱还给我。”你有办法拒绝吗？

那么我们企业如何利用这样一种消费全返模式，如何做到平台盈利以及如何全返给到用户呢？并且如何才能用线上带动线下发展呢？

异业联盟+泰山众筹商业模式

首先要说做线下与线上相结合就不得不提到异业联盟了。

异业联盟作为一款能够实现线上传播、线下体验消费的一个综合性o2o平台，可用于整合各行各业的线下门店，通过线上在线展示门店信息引流模式，建立多商家联盟体系。

其中最核心的可分为三点：

线上线下结合：通过建立综合性商家平台，为商家提供线上推广的渠道，并且平台通过粉丝运营，还可以打造线上平台营销、线下门店提供服务的聚合型商业生态闭环。

联盟相互引流：通过建立多商家联盟，从中可以产生联盟效益，服务相互补充，同时结合分销模式的使用从而建立关系，相互引流，共享用户。

商店推广工具：通过各种营销工具，商家可自主进行推广同时借力平台裂变，让用户线上传播更加轻松。

泰山众筹作为一款以卖货为主的电商商业模式，用户可通过在平台下单，同时获得同等价值的购物币，通过购物币来参与众筹活动。

用户可通过不断参与众筹活动来将最开始购买商品的本金收回，甚至盈利。

通过满四出一、复倍利增以及重生机制，这三种机制的加持也让整个众筹模式变得更加合理合规。

那么通过异业联盟来进行商家整合，并且利用泰山众筹商业模式来进行平台引流，两条线进行下去，可以让用户与平台之间的链接加强。

用户可通过不断参与众筹，从而获得零钱奖励，用零钱奖励可以去到异业联盟所整合的商家当中进行消费，同时在异业联盟商家当中进行消费也可以从中获得一定的消费积分，并且通过消费积分可以去优惠购买众筹认购商品。

当然采用两款模式虽然说前期成本投入会有所上涨，但是对于后期平

台的完善性却是十分可靠的。

那么如何做到合法合规呢？

其实所有模式想要做到合法合规，最重要的就是要有真实的订单信息，并且一定要是有真实的物流发货，商品价格不能虚高。