

不起眼的网吧24小时爆满，真相其实非常简单，学会你也能用

产品名称	不起眼的网吧24小时爆满，真相其实非常简单，学会你也能用
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

同样在一条街上，同样都是某某店，同样充满活力的90后员工，为什么顾客却没有选择你的门店进行消费？据相关数据显示，98%的顾客只选择了2%的门店消费，这也就是所谓的“旺铺”，你认为那是偶然吗？

答案是：绝非如此！

让客户一步一步跟着走，zui后自愿掏钱下单，这往往是高手常用的手段！

而这通常离不开免费二字！

免费是商业模式中非常厉害的一个招数，很多大企业、大公司就是使用这招从而称霸一个行业。

那何为免费？

免费不是不要钱，而是一种吃亏、利他的思维方式，

把这种思维方式运营到企业的经营活动中，

已达成更多领域的合作，延长利润链条，赚客户看不到的钱，从而完成利润目标。

【1】案例呈现

一家网吧开在一个闹市区，不仅环境比较好，

而且网吧一共有上百台电脑，平时除了通过赚取网费之外，

还有小卖部和快餐两个盈利途径，但是由于后来竞争对手越来越多，

网吧越来越没有人气，所以不管是小卖部还是点餐服务，都没有什么生意，后来他们找到老师。

【2】活动结果

老师详细了解他们网吧的情况之后，帮这个老板做了几个方面的调整

，短短一个星期时间让网吧从原本人烟稀少的局面做到了天天爆满，

刚开始这家网吧和同行一样在网络充值，

这一块都是运用的充值赠送方式，比如充值20元送10元，充值50元送30元。

【3】拆解玄机

第一步：会员免费上网，利润一分不少

后来老师让他们做了一个调整，只要在这里充值30元成为会员，

那么每天就可以免费上网6个小时，可能你要问了，

那我充值30元天天来免费上网就好了，那老板不得亏死。

是的，这也是为什么说这是一个反间计的原因，

客户想占便宜可以，但是6个小时并不是让你随便什么时候都可以上的，

而是每天有固定的时间段：

比如中午8:00~9:00免费，

中午12点到下午1点免费，

晚上6:00~8:00免费，

晚上11:30~1:30免费。

可能你又要问了为什么这样分，因为经过市场调查，

整个网吧市场在每天上午10点开始步入高峰期，一般上网的人都是这个时候过来的，

但是到了11:30左右，很多人会回家吃午饭，

而下午1点开始又开始进入高峰期，到晚上5:00~6:00多会陆续的下机。

晚上8点左右进入高峰期到晚上11:30左右会陆续下机。

第二步：掐准时机免费玩，快餐饮料卖的好

经过这样一个调整，zui后达到了三个巧妙的结果。

第一，在每一次高峰期来临前一个小时开始免费提前让客户进网吧，开始免费上，所以网吧早早的就客户爆满，

但是一个小时上完之后，大多数人会继续上会员卡。

第二，中午和晚上的免费点，正好是吃饭的时间，

所以很多人为了避免电脑不被别人占据，索性吃饭就在网吧解决，

让我们把快餐和泡面饮料卖得非常好。

第三，当客户上到11:30准备回家睡觉的时候免费又开始了，

结果玩到凌晨索性开个通宵，同时快餐和泡面也很好卖了，

这样不仅带动了网络商品的消费，同时充值30元成为会员，

就能每天免费上6个小时的政策，又让所有的客户感觉超值，

更重要的是，这对于网吧来说简直是一种超级高效的策略。