小小包子竟能月入上百万，背后逻辑很神奇，学到就是赚到

产品名称	小小包子竟能月入上百万，背后逻辑很神奇，学到就是赚到
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

很多人创业都选择餐饮行业，但是餐饮行业是一个更新频率非常快的行业，经营不好，直接关门，所以很多人投资几万几十万进去，有的血本无归，看似餐饮行业创业很轻松，其实里面的水也是很深的。

餐饮行业是一个非常传统的行业，很多人觉得创业都是选择从传统行业开始，一般都是学点技术，然后找个店面开店，那有没有轻资产的创业方法呢？今 天给大家分享高手是如何设计顶尖的商业模式，用zui少的钱启动项目。

【1】案例呈现

一般开一个早餐店都要先学会技术，然后找门店，再开店，前期至少要投入几万块钱。并且开早餐店是非常辛苦的，如果做包子的话，凌晨就要起床和面调馅儿，一忙就要忙上七八个小时。但这是传统思维的方式，有一家卖包子的颠覆了传统思维，什么都不用做，却轻松赚大钱。

【2】活动结果

月入百万。

【3】拆解玄机

第 一步：产品造型别致，运用免费模式

这家包子店做的包子比较特别，并不是传统的圆形包子，而是做成动物以及其他的形状，做的非常可爱，zui关键的是它不仅形状好看，吃起来味道也非常不错。

然后这个包子老板又订购了一批透明的玻璃烤箱，用来装包子，然后找到一些餐饮店老板或者小超市的老板，跟他们合作，将这个玻璃烤箱免费送给他们。

什么都不需要付出，只需要腾出一个地方就可以免费得到一个烤箱，对于这些老板来说也是有吸引力的。但是如果烤箱免费送的话，他们又要如何挣钱呢？

第二步：合作共赢方法好，轻松月入上百万

这个商家做的包子并不是自己动手做的，而是直接找到食品厂批量加工的。

虽然免费送给其他餐饮店的烤箱是免费送的，但是放在烤箱里的包子是放在这些商家那里卖的。在跟这些餐饮店以及小超市老板谈合作的时候，已经提前说明了，放在烤箱里的包子，如果卖不完的话，会回收回去，如果卖完了，第二天再结第
的钱。这里在合作的时候就跟对方谈好抽成，签订合同。

对这些老板来说，他们不需要付出任何成本，也不需要操一点心，只需要每天花上少许的时间照看一下，就为自己的店面增加了收入。再加上烤箱里的包子是由包子店提供的，并且卖不完还直接由包子店回收，所以这些商家还没有任何风险。

因为包子造型可爱，味道又非常好，对于消费者来说是非常好的发朋友圈的素材，而一旦消费者在朋友圈上拍照发表，就免费帮包子店做了宣传。这家包子店的老板，既不用生产包子也不用配送，既不用开门店也不用招员工，他虽然卖的是包子，但干的却不是卖包子的活，他只需要去找商家谈合作即可。

在经过初期实验之后，发现一个合作伙伴可以一个月给他提供3000块钱的收入。如果他能够谈成三百个合作伙伴，一个月就能够有上百万的收入，合作伙伴越多收入越多。所以这家包子店老板的主要工作就是去找其他商家谈合作。

在这里还要提的一点是，它的包子也是注册有专利的，后续也是作为品牌进行营销，有利于传播。

【4】闻一知十

这种创业方式成本低的，投入非常的少，如果实验成功，直接复制这个模式就ok啦，减少了创业的风险，简单吧，所以换一个思维干同样的事情，你会变得非常轻松。

高手就是懂得利用杠杆接力设计一个共赢的生态圈，大家都有钱赚，很多赚大钱的高手都是做一个平台，做资源整合，实现轻松赚大钱！