

# 不光免费送冰淇淋机，还帮忙赚大米，怎么回事？学会你也能用

产品名称	不光免费送冰淇淋机，还帮忙赚大米，怎么回事？学会你也能用
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

## 产品详情

差价思维转化为产业链思维！

改变盈利模式:

1.现金流2.客户流3.产业链

你的客户谁还需要？你的客户还需要谁？倒卖客户，补贴变现

### 【1】案例呈现

一位学员的公司是专门生产冰淇淋机器的，

就是大家平时在电影院看到的那种现场制作冰淇淋的机器，

而且售价还不低，一台2万多的那种，并不是普通的那种3000元的低端货，

按照正常的渠道来说就是发展区域经销商，然后工厂就是赚中间很薄的利润差，

这个也是很多传统行业老板卖设备做生意的模式，反正就是招商加盟赚钱，

但是这种模式现在已经很难运作了，如果还是按照这种模式去干，

基本生产出来就是压在仓库里面，而且这种模式的盈利空间非常有限，

因为这种设备一旦卖出去，基本上就是简单的维修费用，

并不能带来持续长久的利润，简单的说盈利模式非常的单一，

这些公司也正是因为用传统的模式去干，结果发现很难把设备卖出去，

而且还是一种典型的重资产的模式，因为你要把设备生产出来卖出去才能有钱收回来，

卖不出去你就基本完了。

## 【2】活动结果

后来通过跟老师学习，在老师的指导和帮助下，

他做了一个商业模式的改造，由重资产变成轻资产，

而且还能长久的自动赚钱，也就是说帮他们打造了一个收费站的模式，

实现轻松的赚大钱，那么具体是怎么干的呢？下面为大家详细的分析。

### 【3】拆解玄机

第一步：冰淇淋机免费送，无法抗拒的理由

原来冰淇淋机器是采用卖2万多一台，说多不多，但是说少也不少，

基本上是很难卖出去，这种就是停留在卖的层面，

也就是说还在营销的层面，zui轻松的销售方式就是从卖变成送，

直接把你的竞争对手干掉，原来卖很难卖出去，但是送就很简单了吧，不要钱你还不要吗？

那么我们首先要了解这种冰淇淋的机器的销售终端在哪里，

经过调查发现电影院是一个非常适合的场所，因为电影院看电影的青年男女比较喜欢吃，

搞清楚对象以后，接下来就是如何把机器安装到电影院的问题了，

那么原来呢，他们采用的是卖的方式，发现很难卖，

但是商业模式改造以后直接采用送的模式，直接把冰淇淋机器送给电影院，

你还不要，不用掏钱总可以了吧，那么对于电影院来说当然好是吧，

免费获得价值2万多的冰淇淋机器，但是对于厂家来说免费送怎么赚钱，

总不能亏本吧，所以他们制定了一套方案，冰淇淋免费送给你用半年，  
而且这半年所有的销售的冰淇淋的收益全部归你，本该要你出2万多买的，

但是现在免费获得，而且还可以马上赚钱，对于电影院来说是非常好的，同时也是无法抗拒的。

第二步：冰淇淋不花一分钱，轻轻松松赚大钱

半年以后我再跟你签合同，而且你还有两种选择，

第1种，5年期合同，每年1万的租金。

第2种，10年期合同，每年6000元的租金，

到这里大家就明白了吧，为什么免费给电影院用，

而且免费给你用的同时赚到的钱还归你，

因为当你把这个冰淇淋装上去以后，你马上就知道这个机器装在这里，

赚不赚钱，第1个免费送，让他们能顺利的把机器铺设下去，

那么第2个前半年收益全部归你，那么如果这个电影院赚到了钱，

那么以后他是不是不会退，因为前半年一年的计算就知道每个月赚多少钱了，

这个时候他不会退，而且基本上都会给你签合同，

因为他们已经体验到了赚钱，是很难再把机器退回去的，谁会拒绝钱。

免费送的方式一年直接铺设了一万两千台，那么大家关心的问题来了，

铺设机器的钱哪里来？12,000台的成本不是小数目，

虽然他们采用租给店面的模式实现了长期赚钱，但是首先把这个设备生产出来才行啊，

所以接下来就是解决钱的问题了，他把这个机器打包27,000卖给租赁公司，

然后每月支付给你600元，这样他们就解决了现金流的问题，

那么电影院的每个月的租金是800元，但是他付给租赁公司每个月是600元一台机器，

一个月就有200元的利润，那么对于租赁公司来说，

他们为什么愿意花费27,000元买这个冰淇淋机，因为一个月租金是600元，一年就是7200元，

不用4年就把本赚回来了，就是净利润，

那么对于公司来说，生产冰淇淋不花一分钱而且还实现了连机器不花费一分钱，

而且还实现了轻松赚大钱，因为后期可以源源不断的赚取耗材的钱和冰淇淋原材料的钱，

而且他们在冰淇淋的机器上面还搞了一个电子广告屏幕打广告赚钱，

另外这个机器还具备打印电影票的功能，每打印一张收取一块钱，单独的电影票的打印收益就达到了几个亿，为什么？

因为一个好的电影票房都是好几个亿的，机器前端不赚钱，

zui后反而实现了赚大钱，那么机器的钱谁付了，

其实是电影院付了，那么我们来回过头来看一下，

冰淇淋机器的公司怎么实现了商业模式升级和如何实现长久赚钱。

#### 【4】闻一知十

第一，机器出售差价的收入。

第二，机器维修的收入。

第三，通过出售冰淇淋原材料获得长久的收入。

第四，打广告获得收入。

第五，售票获得收入。

所以由原来单一的盈利模式变成了多种的盈利模式，

由原来的一次性收益变成了永久性的收益，

所以顶尖的项目操作高手都是通过改变商业模式，

由原来的卖产品变成送产品，从而避开竞争，

zui后打造成自动赚钱的系统，只要机器在运转，他就天天有钱收

。