

零加盟费零产品利润，干了138家的便利店，如何斩获1亿融资？

产品名称	零加盟费零产品利润，干了138家的便利店，如何斩获1亿融资？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

今天直接进入主题和大家分享一个便利店的商业模式。6个月的时间干了138家便利店，并且获得了1.1亿元的融资。

很多人认为现在的便利店竞争非常大，而且赚不到钱，因为现在的便利店实在太多了，几乎几百米就有一个。但是有一家公司在竞争激烈的情况下干了一个便利店的项目，而且在非常多的时间里面开了一百多家的连锁店。

能在这么短的时间内发展这么猛，背后一定有一套牛逼的商业模式。那么他们是怎么做到的呢？下面和大家分享一下他们的模式。

其实他们并不是自己开直营店，而是采用加盟的形式。那么正常来说，传统的加盟店基本都要交加盟费啊，保证金啊等等。但是这家公司承诺，永久加盟，无需一分钱即可加盟他们。如果聪明的人就知道。其实他们玩的是整合社群的夫妻店，也就是那种不是加盟的便利店，把这种便利店整合起来，改个logo，就变成了他们的加盟店。

所以高手都是把社会拥有的资源整合起来，而不是自己去开加盟店，你想啊，如果自己开一百多家直营店需要多少资金？

但是如果你整合别人的店铺，不需要花费一分钱，因为这些店铺都是已经存在的，也就是社会上已经存在的资源，不用重新投入资金。

所以他们能在这么短的时间干了一百多家加盟店，为什么这些人愿意呢？

因为他们不收加盟费，并且永久的哦。有的人会说，不收加盟费，但是我加盟你们有什么好处？因为他们不赚产品差价。

因为一般的品牌加盟商，玩的都是，从厂家进货，中间抽取一定的佣金，然后批发给加盟者。

但是这家公司差价批发价多少就按多少给加盟者，也就是他们中间不抽佣金。对于加盟者来说，明显利润高了是吧。

所以这些社区的夫妻店愿意加盟他们，这是其一，其二他还能给你们带来更多的利润。

那么加盟者是爽了，但是他们怎么赚钱呢？不收加盟费，又不赚产品中间的差价，你怎么赚钱？

他们虽然不赚产品差价，但是，他们这种模式可以大规模的整合社区的夫妻店，采购数量大了，供应商是不是应该回报他们？也就是说他们从供应商里边抽佣，这是他们的盈利之一。这个很多人会想到。

第二点，他们用这种模式，全国铺开，全国的夫妻店整合起来，他们玩的不再是便利店赚钱，而是跨界。

比如，广告，在便利店门口搞一个广告平台，广告的利润，7:3分成，

7分是便利店的，3分是总部的。也就是他们把便利店变成一个广告平台。

第三，整合干洗，家政，饭店，家电维修等等，搞一个会员卡，通用，有优惠，是不是能锁定大批量的会员并且同时盈利。还有其他的等等。所以对于社区的夫妻店来说，你愿不愿意加盟？产品利润增多了，还有其他的盈利，愿意吧。

对于他们来说，不用自己开加盟店，就直接拥有全国的资源，把这些便利店直接变成自己的自动赚钱机器。

所以他们能在短时间内获得大量的加盟店，获得过亿的融资。

所以现在很多赚大钱的项目，基本都是玩资源玩跨界。如果依靠单一的盈利模式，基本没有什么竞争力。OK，今天就分享到这里。