

## 拼团电商（微三云）

产品名称	拼团电商（微三云）
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15766340569 15766340569

## 产品详情

拼团模式是一种营销效率更高、成本更低的营销模式，其优势在于，每一个用户获取直接带着交易，同时，每一个交易背后又带着新的用户获取。营销的本质就是流量的获取与转化。如果一种模式能够把这两个动作合并到一起，那就是一种最有效率的营销模式。

拼团模式主要靠社群、朋友圈获取流量。这种流量的获取方式目前来看是最有效率的方式。因为目前基于社交平台、传播环境下的社群方式是最能产生消费购买影响的最有效方式。依靠拼团模式，依靠当前的社群环境、传播方式，能够实现最优的获客效率、最低的获客成本，这样的新商业模式必须要引起行业的高度关注。

## 拼团模式玩法

十人拼团是市面上最常见的，十个人参团，单独购买一个价格，获得一个折扣价，三人中，七人不中。消费者通过专区购买产品获得等量购物币，获得购物币后可参与全民拼购活动。满10人后即开团，3人可中奖(买货成功)，7人不中奖（买货失败）

买货规则：

买货成功：1.可获得相应价格的产品或等值的购物币；

2.可获得（商品价格）100%的“购物基金”；

3.可解锁5%的“购物金”（如有“购物基金”）；

4.可获得（商品价格）10%的“分红积分”；

买货失败：1.平台全额退回参与拼团的款项；

2.可获得（商品价格）5%的广告奖励；

3.可解锁5%的“购物金”(如有“购物基金”)

4.购买产品可以获得购物基金，但是不能直接提现，需要参与全民拼购活动逐步解锁购物金，解锁这部分购物金可以提现。

当前的环境在逐步造成这样一种社群化的社会关系，依靠这种社群化的商业关系，在造成更大的价值影响。同时，互联网的传播特别是移动互联网的快速发展，在更加助推这种社群化关系的发展。更重要的是从消费品行业的变革方向来看，去中间化，消除无效的营销投入，使营销回归本质是一种必然的发展方向。