

# 直播间如何增加人气，实体公司，专注人工提升人气

产品名称	直播间如何增加人气，实体公司，专注人工提升人气
公司名称	玖灵文化
价格	100.00/千
规格参数	
公司地址	乐山市市中区棉竹镇通棉路2388号4栋16号
联系电话	19382727338 19382727338

## 产品详情

zui近很多伙伴再问直播间人气怎么样才能有效的提升，那么现在我就来为大家分享几个小技巧吧,可以戳我，我们诚信可靠做人工直播间的人气，zhuanye靠谱，让你的直播间不再冷清。

当你的账号粉丝较少时，直播间的人气还得靠平台推荐。但要想获得平台的推荐流量，还得看你的直播间的热度，以及用户的喜爱程度。

其实这个和抖音的内容推荐，是同样的一个道理：越多用户喜欢你，我就越给你推荐。而决定直播间人气高低的2个关键要素是：用户观看时长：用户进入直播间后停留在直播间的时间；直播互动率：用户给直播间的发言、分享、礼物赠送等互动。简单来讲，就是说：观众在直播间停留时间越长，热度越高。

1、视频预热如果你做不到24小时都开播，那么提前告诉用户你的开播时间，以及直播间将会给用户带来什么的产品、优惠福利，都是非常有必要的。可以说这个步骤是直播开启前必不可少的一个动作。比如有1488.9W粉丝关注的某个主播，他在直播前都会通过一个段子/视频，告诉大家他的开播时间。

二.站外流量预热，如今的流量并不会单一集中在某一个平台，我们需要做的就是将手上所有渠道的流量都引导到直播平台。因此我们在直播前，可以利用新媒体矩阵，如新浪微博、小红书、微信公众号等为直播间引流。

对于直播间人气提升，“留存率”是一个非常重要的指标。主播要留住人，一方面基于自身的业务能力，另一方面得让用户知道你的直播间能让他们得到什么。因此，主播在直播间要表现zhuanye，至少保证直播期间不口误、不翻车。不要忽视任何一个粉丝的问题，要做到及时且有耐心的去回复，引导粉丝点赞分享直播，对下一场直播内的容进行一些预告，简单讲解一下下场的福利。