

天猫卫浴入驻，天猫店铺入驻容易吗好通过吗

产品名称	天猫卫浴入驻，天猫店铺入驻容易吗好通过吗
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

天猫卫浴入驻，天猫店铺入驻容易吗好通过吗小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

旗舰店目前处于开放招商的状态，入驻的难度大。专营店可以入驻吗？专营店现在处于暂停接受入驻的状态，可以入驻吗？

走自荐肯定没法入驻隐形眼镜专营店，但对于我们直接小二操作入驻的服务商而言，现在可以操作入驻隐形眼镜专营店。

因此，判断服务商是否是真有小二关系的服务商，也可以从能否操作隐形眼镜专营店来判断。毕竟不招商的类目，自荐入口都没有。

入驻隐形眼镜专营店，只需要把旗舰店的授权书改为专营店授权即可，目前可以做到7个工作日下店。

通过自荐的方式入驻天猫，成功率一直都是一个随机概率事件，那么，如何才能提高自荐入驻天猫的成功率呢？

商家你们能做的，就是以下几点：

1、认真准备资料

2、每一份资料都清晰、完整

3、每一张纸都盖好入驻公司清晰的公章

4、认真做好运营方案，排版清晰，重点突出，内容精炼不拖沓

5、用心撰写自荐系统里面要求的文案

用心做好这几项，商家自己提交的成功，比找自荐服务商提交的成功率要高。

自荐服务商所谓的品牌影响力提升的套餐，就是发几篇软文啊、写个百科啊、弄几个加V的账号啊、搞个公众号等等，品牌影响力靠这种劣质的操作就能提升的？当然不可能，而且小二也没这么好糊弄。

所谓的品牌影响力，是一个品牌用真金白银加上时间的沉淀，才能积累出来的，哪是短时间内在互联网上留几条记录，就能提升的，想想就不可能。

天猫大药房旗舰店，属于需要邀约才能入驻的类目，也就是说，天猫官方没有直接开放自荐入口，那么如何才能入驻天猫大药房旗舰店呢？

目前有两种方式：

1、联系官方客服，通过客服途径提交资料，这种情况适合线下实体店数量超过20家，年审计报告超过2000万的商家。

满足这两大条件的资料，才存在自荐获取邀约的资格，但不代表就能入驻成功。

通过这种方式入驻的成功率很低，因为大药房的审核非常复杂，管控非常严。

自荐服务商都是通过这种方式在入驻大药房旗舰店，成功率微乎其微！

天猫以品牌影响力不够驳回你的申请，只是说明这次不给你机会，你运气不好，并不是真的说你品牌影响力不够，以后也没机会了。不然为什么一直都有新品牌开设的天猫店呢？

所以，不用在意品牌影响力的问题，不用在品牌影响力上面花钱。

走自荐，就是碰运气。商家自己用心提交，成功率比找那些自荐服务商还要高得多。

因此，如果你想让自己能够跟快更顺利的入驻成功，那么你得找到真正的有内部关系的服务商。

现在有很多自荐服务商都喜欢直接复制我们这种有内部小二关系的服务商写的内容。那么，如何来判断来辨别内容的原创性呢？

很简单，直接进入主页，查看该账号分享的内容风格是不是一样的。

像我们有内部小二关系的服务商，内容都讲的很直接，我们对走自荐的服务商是很不屑的。

天猫卫浴入驻，天猫店铺入驻容易吗好通过吗