

女鞋入驻天猫，天猫自由品牌怎么自荐入驻

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 女鞋入驻天猫，天猫自由品牌怎么自荐入驻 |
| 公司名称 | 武汉芯言网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋 |
| 联系电话 | 13067232350 13067232350 |

产品详情

女鞋入驻天猫，天猫自由品牌怎么自荐入驻小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

看到这里，想奉劝大家的是：当你的资料被驳回后，记住不要急着立马提交第二次，先管住手。可以联系我们，帮你分析你失败的原因，分析过后，想通过我们的小二来操作也行，想继续自己自荐也可以。

如果是想继续自荐，那么做好下面几点：

- 1、每一份资料都清晰、完整
- 2、每一份资料都盖好入驻公司的公章
- 3、运营方案排版清晰，重点突出
- 4、内容不夸大其词

5、用心编辑文案，态度端正

很多自荐服务商都做不到这些点，因此，商家自己用心自荐提交的成功率，其实比找自荐服务商还要高。

绝大多数服务商都是通过这种方式操作猫享自营的入驻，没有多少技术含量可言，只是打了一个信息差，商家知道这个操作方法后，自己也可以去操作。

只不过，这种方式一方面成功率特别低，另一方面，对资料要求高，基础要求是：

a、线上年销售额500万

b、线下半年销售额1000万

线上还好办，线下1000万，对于很多商家而言就很难了。

这类入驻方式，就是碰运气，玩概率。市面上绝大多数的服务商都是这类服务商，比如需要远程提交、需要包装、需要考虑品牌影响力、需要做运营方案等等，这就是走自荐服务商们的特征点。

一个很现实的情况就是：

商家自己用心提交，成功率其实比这些走自荐入驻的服务商要高。很多你们接触到的服务商很靠谱吗？不靠谱，因为那都是一些业务员，可能还是刚上岗的业务员。点到即止点到即止。

自荐方式入驻天猫的成功率，是一个随机概率事件，因此，自荐入驻等于玩概率。找自荐服务商入驻与商家自己提交入驻申请效果是差不多的。

而通过小二直接操作入驻的方式，只要你的资料是干净没有提交过的话，可以坐等下店。如果你的资料提交过，那么成功率就没法保证了，毕竟你的资料在天猫系统里面已经有记录了。

那么，什么办法可以提高入驻天猫的成功率呢？

入驻天猫，除了走自荐，还有一条路，就是通过有小二关系的服务商，由小二直接操作入驻，这个方式的入驻成功率是很高的。

走自荐本身就是碰运气玩概率，走小二直接操作，成功率自然是远超走自荐。

选择我们这种直接与小二合作的服务商，不用写这个具体商品计划书。这几天，天猫系统完成了新的升级，这一次天猫入驻系统的升级，对天猫自荐入驻服务商而言，将会是一个很头大的事，因为本次的升级，极大的提高了自荐入驻天猫的难度，很多以往不需要提供的资料，这次都得一一补充填写。女鞋入驻天猫，天猫自由品牌怎么自荐入驻