

# 阿克苏西门子PLC代理商

|      |   |
|------|---|
| 产品名称 | 阿克苏西门子PLC代理商                                    |
| 公司名称 | 湖南迪硕自动化设备有限公司                                   |
| 价格   | 321.00/台  |
| 规格参数 | 西门子:全新原装<br>西门子:全新原装<br>西门子:全新原装                |
| 公司地址 | 湖南省长沙市天心区南托街道创业路159号电子商务产业园901房004号（集群注册）（注册地址） |
| 联系电话 | 13217430013                                     |

## 产品详情

阿克苏西门子PLC代理商

西门子代理商 西门子SM326数字量输出模块 西门子SM326数字量输出模块 西门子一级代理商

网络安全——释放数字化的潜力

Franz Kbinger说：“目前，树立信任是数字化取得成功的关键标准。”他对此深有体会。作为西门子数字化企业业务部的营销经理，他非常了解他的客户，他意识到，对于许多公司而言，在迈向数字化之前，仍有很高的门槛尚待跨越。他说：“然而，数字化可以释放出巨大潜力，让所有人从中受益。”当前发展证实了这一观点：2017年，约有84亿台设备接入互联网。据预测，到2020年，这一数字将增至204亿。未来，这将促使工业界持续提高质量标准，提高生产过程的灵活性和成本效益。

Kbinger补充道，“尽管如此，许多人担心，网络在实现这种连接的同时，也出现了薄弱点。”这样的担忧不无理由。据估算，2017年网络攻击造成的损失超过5000亿欧元。相互连接的设备和机器越多，如物联网（IoT）就是这种情况，受到攻击的危险似乎就越大。

面向第四次工业革命的创新技术：在位于德国埃尔兰根的西门子电子制造工厂，它们已经成为现实。这座工厂成功的一个关键原因是人与机器携手合作。

目标：助力数字化取得成功

显然，只有当我们成功地为数据和连接系统设立高安全标准时，我们才可能释放出数字化转型的巨大潜力。数字化和网络安全是一枚硬币的两面。换言之，网络安全之所以成为企业的关键要素，原因正在于数字化。Kbinger指出，“如今，没有人能够独力应对网络安全的艰巨挑战。为了确保用户能够安全地使用

用产品，整条产业链上的所有参与者都应同意遵守共同标准。”

为此，在2018年慕尼黑安全会议上，西门子发起了《信任宪章》倡议，以构建安全的数字世界，朝着更多合作、更透明的数字化世界迈出重要一步。这一步备受关注，因为现在已有12个合作伙伴签署《信任宪章》。感兴趣的公司数量正迅猛增长。

尽管《信任宪章》仍在发展之中，但西门子已经完成其中规定的部分任务。西门子是一家软件和数字服务营收高达52亿欧元的公司，已经有超过100万台设备连接至MindSphere。因此，它亟需提高安全水平，以跟上日益增长的数字业务组合的步伐。工业安全与西门子业务息息相关，《信任宪章》有两个重要主题涉及这个领域：“数字供应链责任”和“工厂设置的网络安全”。这两个主题紧密交织，二者都要求签署人确保在物联网的每一层提供保护。

### “深度防御”——西门子的整体性安全概念

Franz Kbinger说：“西门子已经对这些要求作出响应。我们的应对之道名为深度防御。这是我们提出的工业安全概念。您不妨将之设想成洋葱的许多层。就这个比喻而言，我们用多个防御层来保护洋葱内部，意即整座工厂及其所有要素，包括有关网络。创建单个要素的过程中，换句话说，产品开发过程中，已经将安全事项纳入考虑。我们称之为安全设计。”

Kbinger认为，“每座工厂各不相同，但有一些原则应当始终牢记。”保障工业设施安全必须遵循三个基本步骤。\*步是确保工厂的总体安全——也就是说，工厂应设置进出门禁，采取诸如安全政策等组织措施，以及监测工厂的异常情况，这些异常可能表明工厂受到网络攻击。第二步是保护网络安全，包括安装防火墙和数据传输加密。第三步侧重于系统完整性——换句话说，保护单个终端和系统，防止个人非法访问和非法更改。这样一来，潜在攻击者必须突破多重阻碍的组合，这比仅仅破解单独的安全措施要困难得多，耗时亦更长。

### 友好：主动迎接考验

此外，西门子有一支专门的CERP团队（网络应急准备小组）负责执行自我监测过程。这个部门使用“友好”方法来测试西门子自有产品和解决方案，以及公司的内部IT基础设施。此外，当报出薄弱点或事故时，也会调用这支专家小组。这时，专家们将检查是否有任何西门子产品受到影响，并确定是哪个产品受到影响，以便尽快提供安全更新程序。按照《信任宪章》规定，这种情况下，西门子将及时告知行业客户所有薄弱点，并提供安全更新程序和纠正措施。Kbinger说：“要想消除薄弱点，保持透明度至关重要。一旦发现问题，我们将及时告知客户并提供解决方案。”无论问题严重程度如何，结论总是一样的：“我们只有同心协力，才能保护数字基础设施。”

得益于数字化，生产线将能独立响应不断变化的需求。

### 约束性标准和规则——共同努力的目标

西门子整体性多层安全概念的典范之一，是安贝格电子工厂，这里也是西门子的数字化技术示范工厂。这座工厂每年生产约1500万个Simatic控制器。在这座工厂，甚至每一条装配线都有自己的防火墙加以保护。

自律是一方面，而自律情况的证明则是另一方面。正因如此，《信任宪章》的目标是合作制定具有约束力的规则和标准。对于客户而言，这意味着设备、系统和解决方案将获得某种网络安全证书。VDE-DKE总经理兼电工委员会（IEC）德国国家委员会秘书Michael Teigeler表示，“西门子是已认识到标准化的重要战略意义，并且着眼长远积极推行标准化的公司之一。”他认为，这些机构也在经历一场文化变革。他说：“数字化迫使我们重新审视自我。”

信任是一项基本原则——《信任宪章》开辟新天地

西门子已经脱胎换骨，释放出数字化的巨大潜力。举例来讲，如今，西门子是的软件公司之一，同时也是网络安全领域的者。西门子成功的原因之一，是我们致力于倡导信任风气，这或许是数字化取得成功重要的因素。通过《信任宪章》，西门子及其合作伙伴对赢得客户信任并深化信任做出了重要贡献。

西门子PLC S7-1200系列可编程控制器

SIMATIC S7-1200 CPU SIMATIC S7-1200 系统的 CPU 有三种不同型号：CPU 1211C、CPU 1212C 和 CPU 1214C

西门子PLC

6ES 6ES71517FA200AB0 6ES71518FB000AB0 6ES 6ES71517FA200AB0 6ES71518FB000AB0 6ES  
6ES71517FA200AB0 6ES71518FB000AB0

PLC S7-300常用型号列举

6ES7315-2AG10-0AB0,6ES7313-6CF03-0AB0,6ES7314-1AG13-0AB0,6ES7322-1BL00-0AA0,6ES7321-1BL00-0AA  
0 6ES7321-1BH02-0AA0

S7-300PLC 6ES7368-3BB01-0AA0

S7-300PLC 6ES7368-3BB01-0AA0产品描述SIMATIC S7-300，连接电缆，IM 360/IM 361之间，1M

6ES7194-4CA00-0AA0链接模块

6ES7194-4CA00-0AA0链接模块产品描述用于数字量和模拟量电子模块 ET 200PRO 4 X M12

6FX2007-1AE14电缆

6FX2007-1AE14电缆产品描述SINUMERIK FM-NC / 840 d / 810 d手持单元B-  
MPI电缆10米、2紧急停机通道、2允许切换频道,3步骤使用的基于连接

SENTRON3NE4120

SENTRON3NE4120产品描述SITOR FUSE-link 80 a,交流1000 v(DIN 43620,大小0)

售后服务简介

西门子（中国）有限公司工业业务领域致力于为客户提供高品质的服务，追求客户的满意是我们始终如一的目标。在中国，工业业务领域拥有一支1、经验丰富的工程师队伍，为客户提供7x24小时全天候服务。专业的服务人员和遍布全国的服务及备件网络将对客户的服务需求迅速作出响应，将由设备故障引起的损失降低到小的程度。

## 现场服务

现场服务是指工程师到达客户现场提供安装指导、运行调试、维护维修、故障清除、技术升级等服务。

## 返厂维修服务

返厂维修服务是指客户将故障装置以“门到门”的方式发送到维修中心进行维修。与现场服务相比，返厂维修服务的费用更加低廉，主要适合小尺寸的装置（大尺寸的装置在实验室内无法完成带载试验）。

## 保内更换服务

保内更换服务是指针对部分在保修期内发生故障的装置，我们将为您更换一个功能完好的装置。

## 备件\*

我们在国内拥有工业业务领域产品备件库，可以随时为您提供主流产品的备件。通过选择快捷专业的物流运输，可以限度地确保备件准确快速地送达客户手中。

## 西门子在中国：

西门子是电子电气工程领域的企业，主要业务集中在工业、能源、医疗、基础设施与城市四大业务领域。140年来，西门子以其创新的技术、的解决方案和产品坚持不懈地与中国开展全面合作，并以不断的创新、出众的品质和令人信赖的可靠性得到广泛认可。在2011财年（2010年10月1日到2011年9月30日），西门子在中国的总营收达到63.9亿欧元（不包括欧司朗和西门子IT解决方案和服务集团）。今天，西门子在中国拥有约30,000名员工，建立了16个研发中心、65家运营企业和65个地区办事处\*，已经发展成为中国经济不可分割的一部分，并竭诚与中国携手合作，共同致力于实现可持续发展。

作为供应商之一，为工业客户提供创新环保的产品与解决方案。凭借完整的自动化技术与工业软件、扎实的行业市场专业以及以技术为基础的服务，工业业务领域帮助客户提高生产力、效率和灵活性。西门子工业业务领域能够提供的自动化技术、工业控制和驱动技术以及工业软件，能够满足生产企业的的所有需求，涵盖整个价值链——从产品设计和开发，到产品生产、销售和服务。同时，还能针对客户特有的市场和需求，提供专门的综合定制服务，以使客户获益化。通过采用先进的软件和自动化技术，能够缩短产品投放市场时间高达50%，同时大幅降低生产企业的能源和污水处理成本。因此，凭借其节能产品和解决方案，西门子工业业务领域能够大大提高客户的市场竞争力，并为环境保护事业做出重要贡献。工业业务领域由工业自动化集团、驱动技术集团、客户服务以及冶金技术部构成。

西门子工业业务领域驱动技术集团是电气和机械装设备整个驱动链的供应商。为客户提供创新、可靠、高效和高质量的产品、系统、解决方案。驱动技术集团广泛服务于制造和流程工业以及建筑和能源领域等行业市场。该集团用其先进的产品和解决方案帮助客户提高生产率，能源利用率以及产品生产的可靠性。