

三个月搞定12家幼儿园帮2000多孩子拍照，赚25万的方法

产品名称	三个月搞定12家幼儿园帮2000多孩子拍照，赚25万的方法
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

下面直接分享干货，一个业余搞拍摄的老板是如何抢占影楼的市场，如果你有小孩子在幼儿园读书的话，一定遇到过这样的情况，就是小孩子拿着一张影楼发的传单，帮助小孩拍摄的，或者是写真的做成海报形式或者台历的形式都有，然后价格从几十块到1000多块的都有，为什么小孩子会有这个传单呢？

那是因为幼儿园帮影楼发的，幼儿园为什么会帮影楼发这种传单呢？因为如果有一个小孩子报名拍摄写真，幼儿园吃都可以提成20块，所以幼儿园愿意帮忙转发，正常来说幼儿园的市场基本都被这种影楼给占领了，那么在这种情况下，如果你是一个后来者，有没有可能再次抢占这个市场呢？

很多人会说很难，因为幼儿园一般都是长期和他们合作的，但是有一

个业余搞拍摄的老板就在三个月的时间搞定了12家幼儿园，帮助2000多个小孩拍照，很多人可能不愿意相信哈，业余拍摄是怎么把原来小孩子写真这个市场抢下来的，其实操作模式很简单，影楼旁幼儿园的小孩拍摄写真照都是在影楼里面拍摄的，对吧？

那么这个老板他是业余的呀，连个影楼都没有，怎么干呢？他找到这个幼儿园的园长说，你们给影楼发一张传单，成交后影楼给你多少提成？假设园长说成交一个20块，你现在把这个业务给我，同样给你20块，但是不是在影楼拍摄，而是在你的幼儿园里拍摄，为什么呢？因为他本来就没有影楼，那么园长为什么被他成交了呢？因为在幼儿园拍摄有一个好处，把幼儿园当背景，是不是等于免费给你的幼儿园做宣传了？

同样的提成，一个没有帮你做宣传，一个帮你做宣传，你愿意选择哪一个？当然了，前提是这个搞摄影的老板还是要有一点技术的，对吧？那老板怎么拍摄的呢？如果用影楼那一套专门搞个时间拍摄去，必定影响幼儿园的上课时间，老师不愿意家长更不愿意对吧，如果是影楼的话，一般都是家长的时候带小孩过去拍摄，但是这个老板就专门拍这些小孩子生活照，比如吃饭睡觉上课等等，然后呢去选择几个长得好看的萌一点的，而且是报了名的拍照的，拍了以后做几张海报贴在校园里面，让所有的家长都可以看到，为什么要这样做，就是要让这些接送小孩上学和接小孩放学的家长看到，然后这些家长看到以后，自己小孩子的照片被张贴上去的家长就会很高兴，我家的小孩真可爱，然后另外一些家长没有看到自己的小孩，心里就有点不舒服，为什么只有他家的小孩子，我家的小孩子没有呢，然后跑去问老师，说原来是他们报名拍摄的，接下来是什么情况，那么这些家长纷纷得到老师去报名，几十块钱的事，对于这个幼儿园的园长来说，不用发广告也不用推销，成交率比你发广告还要高，钱你都赚了，还帮你的幼儿园做了宣传，你说你愿不愿意，那么就是通过这种模式，这个老板三个月搞定了，12家幼儿园，帮2000多名小孩子拍照，一个幼儿园200

多个。

至于拍摄以后怎么做相册相片这些就不用说了吧，这些直接去对接做相关的厂家就可以了，那么有的人就会说这钱也不是天天都能挣的呀，拍摄这可是一次性的呀，但是如果通过这个拍摄的项目跟幼儿园的园长搞好关系，其实后端还是有很多的项目可以对接的比如书包，校服，书本甚至是对接一些培训课，围绕幼儿园的这棵树所长出的叶子都可以考虑，所以啊竞争就是你死我活，只要比你的竞争对手强一点就可以活下来，多站在对方的角度去思考，让你的合作者获得比你竞争对手更多的利益，他就没有理由不选择你，所以赚钱的多少不在于你有多努力，而在于你了解多少人性，赚大钱的高手都是人性的高手，顺应人性就可以轻松赚钱