

12 万元的洗碗机的免费送，一个月的时间占领 两千市场份额

产品名称	12 万元的洗碗机的免费送，一个月的时间占领 两千市场份额
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

洗碗机免费送、租赁费都为零，这个世界怎么了？千奇百怪地送，送，能赚钱吗？送，商家不是在找死吗？下面我来同大家分享一个真的已经存在而且成功的经典案例：洗碗机免费送、租赁费都为零。

话说广州的一家洗碗机公司从事洗碗设备制造行业近 25 年了，公司旗下有四个洗碗机生产工厂，zui高年产值接近两个亿，近几年销售遇到了严重的瓶颈，配备了近百名销售员，线上线下推广也都打不开销路，经营亏损非常严重！而且这个洗碗机项目不属于重复消费的产品，基本上买过一次洗碗机设备，可能六年八年甚至以后都再也不会成为回头客。

作为企业老板心急如焚，无奈之下走进了免费商业模式培训弟子班课程，几天的时间，随着我们老师的详细了解行业项目的情况，层层剖析，给了他一个洗碗机免费送、免费租，还能比以前赚更多钱的方案，老师没有揭开方案详细运作方案之前，当时他也懵了，这么大的设备怎么送？送到天南地北全国各地收钱都成问题，能赚钱岂不是笑话

？经过老师的一番思路的开导和点拨，他如释重负，脑洞大开，下面就不绕弯子了，跟大家分享一下这个项目的整体操作流程。

洗碗机免费租免费送

1，先说说洗碗机的优势，可以让客户告别手洗时代，提高工作效率和工作积极性，降低劳动风险，减少体力消耗，让洗碗变成流水线作业，降低能源消耗，节约水和电，更加省时省力，使后厨更加整洁，降低污水排放。

2，免费租免费送的方案

一台市场价值 12 万元的洗碗机设备：洗碗机加热水机

加泡池，商家只需放 6 万元设备押金，并且给予分三年返还，

第一年返 1 万元，第二年返 2 万元，第三年返 3 万元那么其他还有什么条件呢？我们来看看他是怎么操作的，双方签订免费租赁合同期限为 36 个月，也就是三年，合同期满后赠

送正在使用的洗碗机设备，商家每月支付 4500 元租金，生

产厂家返还市场价值 4500 元礼品，礼品清单下面都有说明，商家享受的服务，免费保修三年、人员免费培训、技术巡查保养。

就是以上的一个简单而明了的方案，企业老板回去之后就马上落地执行，一个月的时间迅速占领了国内 2000 多个

市场份额，免费送出去了 2000 多台洗碗机设备，取得了近五年来前所未有的成绩，那么我们来分析一下这个方案是怎样能够赚钱的，一套市场价值 12 万元的洗碗机设备，成本

是 3 万元，现在我们免费送设备就收 6 万元押金，分三年全额返还，这就有了一个资金的沉淀，现金流的运转，每月

在洗碗机厂家的企业商城平台付款购买 4500 元礼品乘以 36 个月等于 162000 乘以纯利润占最低标准 35% 的利润，那么就有 56700 元的空间的利润再减去 3 万元成本，那就是净利润

还有 26700 元。也就是说，每送出去一套洗碗机设备净赚

26700 元！

在这里我们对企业平台的所有礼品做个简单说明

1，礼品的对象所选的都是使用洗碗机商家的配套产品，而且是利润点稍高的产品。

2，整合一级代理或礼品的生产厂家拿第一手价格

3，使用洗碗机的商家通过企业内部商城平台下单，那么洗碗机厂家就安排礼品商厂家发货，好了这个案例就分享到这里，其他的环节就大家自己思考吧。