

学校如何跟大型超市合作，免费得到自己想要的办公用品

产品名称	学校如何跟大型超市合作，免费得到自己想要的办公用品
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

有一位黄老师，他是从事营销策划的，有一天，他带着9岁的儿子去学校参加家长会，这家学校在当地是很有名气的小学，教育资源及师资力量都很不错。

但是，这所小学却深受“商品经济”的影响，时常变换借口与理由，向家长们均摊筹资要钱买材料、设备等。

在这次的家长会上，毫无例外，在班主任讲完一些“客套话”后，就又开始“诉苦”了，大谈特谈什么“学校缺电脑”、“缺复印机”之类的“苦恼”。

总之，归结为一句话就是：“请每位家长赞助500元钱”。

这已经不知道是第几次了，总之，这样的要求，让家长们感觉“这是

无理的要求”，大家意见都很大，大部分人都存在着抗拒的心理，不太愿意交钱。

但是，自己的孩子又是在这家学校读书，如果太明显地跟学校对着干，好像对自己小孩的学习也不太好。

这家黄老师呢，就应该想个办法，把这个问题解决一下，既让自己以及家长们不再受“筹资”之扰，也能让学校找真正愿意掏钱的人。

这次家长会，集资难产之后，黄老师就找到学校的领导表明身份，并坦率地提出了一个“三方共赢”的解决方案。...

这套方案提出之后，让学校的领导都拍案叫绝，很快就获得了自己想要的结果，以后再也不用向家长“集资”了。

黄老师让学校的领导，直接派人去跟附近的大型超市联系。

在学校附近，有很多的大型连锁超市，有好又多、家乐福等，跟他们一一商谈合作事宜。

zui后，学校与“好又多”达成了合作协议，并形成长期的合作关系。

合作方式很简单，“好又多”超市希望学校能帮他带来更多的消费客户，而学校希望获得超市提供的资金或实物的资助。

因此，他们签订下协议：“由学校组织家长们，在8、9、10三个月内，在好又多超市购物，凭电脑小票来统计，只要总额累计达到30万元，那么，好又多超市即赠送该学校价值5万元的学习、办公用品”。

接下来，学校跟家长们沟通好，请求家长们做2件事：

- 1、尽量到“好又多”超市去购物；
- 2、每次购物之后，把“购物小票”积累下来，由自己的孩子带到学校来。

家长们一听也就很愉快地接受了。

原因很简单：生活必需品是要经常购买的，去哪家超市区别都不大，既然学校提出来，以后不必再“集资”了，那么，就去“好又多”购物好了，反正这些小票如果不积累下来，也会随手扔掉。

现在把购物小票积累下来，既帮了自己，也帮了学校，何乐而不为呢？

于是，家长们全都行动起来，在3个月时间内，加大了去“好又多”购物的次数，每次也都尽量多购买一些商品。

于是，在不到3个月的时间，学校就积累够了30万的总额，交到“好又多”超市那里，顺利地领回了自己想要的办公用品。

所以，这就是一个真正“三赢”的营销案例，家长赢了，以后不用再被学校“集资”了；学校赢了，获得了自己想要的办公用品；好又多

超市赢了，增加了客流及消费金额。