

徐州APP软件开发，链动2+1模式逻辑详解，陈景尧

产品名称	徐州APP软件开发，链动2+1模式逻辑详解，陈景尧
公司名称	东莞市星电网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15006688653 15006688653

产品详情

向大伙儿们问好，我是的门门（陈景尧）这期门门给大伙儿讲讲大家一直非常感兴趣的商业模式——美丽天天秒，2+1链动模式机制

一、会员身份：只有老板和代理两种身份，购买499礼包即可成为代理，发展2个代理即可升级老板

二、代理身份

1.成为代理条件：加盟区任意消费499（金额可自定义），成为代理(产品自选，不指定)，即可生成自己的推广码。

2.成为代理后权益:

1) .免费专区：下单扶持成为代理十元运费可以零元购，终生享受免费用洗衣液，免费用洗面奶，免费用面膜，免费用各种美妆产品等。

2) .会员特权价：可以在农副产品区，享受低廉的价格，获得更优质的绿色农产品

3) .推广奖励:直推奖励，单100元，第二单也是100元

4) 销售其它产品8%~40%利润

团队销售其他产品也均有差价利润

二、五个奖励：直推奖100元，见单奖200元，平级奖10%，帮扶奖20%，分红奖

直推奖：推荐一个代理消费获得的直推分佣奖励。（比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100元直推奖励）。

见点奖：推荐一个代理消费获得的见点奖励。（比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见点奖励）。

发展3个市场起代见单200

1.成为老板条件：完成直推2单499元

2.成为老板权益：直推奖励，单100元，第二单也是100元，完成直推2单后

升级为老板，升级老板后完成直推第3单后享有代见点间推奖励。

成为“老板”后，直推奖励:300元/单，旗下间推奖励:200元/单（无xian代）

提现秒结算秒提现0手续费，（特色优势：2级分润，无xian代拿钱）

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励。（A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励）。

团队身份点位分红奖（可设置不同身份等级的升级条件，或者直接购买不同金额的大礼包升级到不同的级别）

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务（推荐2人成为老板，团队下需要“N”个代理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁）（只需要完成一次即可）

分红奖：设置门槛升级团队长身份V1、V2、V3，每个身份拥有独立的奖金池，按人头平分收益

平台每卖一个499，固定拿30元进分红池，给董事联创合伙人等多个级别设置不同的比例根据对应身份人数进行平均分红，比如董事平分30%，联创平分30%，合伙人平分40%

举例：分红奖总佣金为100元，V1奖金池20%，V2奖金池30%，V3奖金池50%，且达到V1身份人数1，V2身份人数5，V3身份10，则：

V1奖金池1人，直接获得： $100 \times 20\% = 20$ 元

V2奖金池5人，每人获得： $100 \times 30\% \div 5 = 6$ 元

V3奖金池10人，每人获得： $100 \times 50\% \div 10 = 5$ 元

特别说明：

1.感恩机制：这个模式特别设置了下级帮扶上级的感恩互助机制，下级代理想做老板，需要将原两个直推团队留给上级老板，帮助上级裂变团队，然后自己再重新发展新的市场，新发展的下级也会帮助上级，如此循环，讲解如下：

假设A推荐B，B推广了B1和B2两个499代理，满足条件升级成为独立老板时，之前直推的市场B1和B2两个市场需要留给原来的上级，B1和B2这两个市场如果也分别推广了两个499代理，(分别为C1，C2，C3，C4)升级独立老板时，也需要把他们的C1，C2，C3，C,4个市场留给A，从而A可以获得2生4,4升8,8升16。。。的团队架构，A实现团队的自动裂变。

2.20%链动基金互帮互助机制:代理或老板收益提现时，需预留冻结20%在平台，完成指定任务才能解冻全部可提现。

指定任务

1：之前直推留给上级的个团队B1和B2均升级为代理级别或老板级别

2：B1和B2团队伞下订单超过10单

本机制主要预防下级脱离的时候留下两个不动的小号或僵尸账户，实现真正的下级帮助上级发展团队

保护原来推荐关系，基因链关系不烧伤，人数可自定义，拿关系链团队无xian代级差奖励，统团队身份点位分红奖一样，可设多个身份，比如董事/联创/合伙人，可设置不同身份等级的升级条件（比如直推人数，直推指定身份等级会员数，订单量，消费金额，大小腿业绩占比，伞下总业绩），或者直接购买不同金额的大礼包升级到不同的级别。

省市区等区域奖励

省市区代理，享受级差收益，以用户下单的实际收货地址为准进行订单分佣

点点关注，近我者富！评论点赞，多赚千万！搜索陈景尧，千篇商业模式解析给你听！了解电商软件、商业模式等相关信息的读者，欢迎致电联系景尧！

扩展资料：

新零售模式系统开发，福新零售源码搭建，福新零售系统软件开发，福新零售源码搭建，福新零售系统案例，福新零售现成案例，福新零售源码搭建

互联网营销则与传统营销不同，事物的产生都是顺应时代的，伴随着互联网技术的发展互联网经济也

发展起来了。通过计算机网络将全世界都链接在一起，能够直接快速的传输信息。互联网与市场营销结合起来，就是互联网营销的产生，通过网络开展一系列的营销。而互联网营销也一定是未来发展的一个趋势，它既没有脱离传统营销的模式也结合了现代互联网的优势。随着发展，大部分的客户都是通过互联网进行消费的，近年来手机的普及更是加快了互联网市场营销的速度与普及度。

培育人才奖：(单区赚大钱，收入不封顶)

拿1代(拓展奖励)收入50%

拿2代(拓展奖励)收入10%

拿3代(拓展奖励)收入5%

拿4代(拓展奖励)收入5%

拿5代(拓展奖励)收入50%

管理补贴：

1，经理：直接推荐5个会员且小市场累计30万业绩/6.7代各2%(紧缩)/小市场新增3万/月

2，合伙人：两个市场各培养1个经理且小市场累计100万业绩/6.7.8代各2%(紧缩)/小市场新增5万/月

3，联创：两个市场各培养1个合伙人且小市场累计300万业绩/6.7.8.9.10代各2%(紧缩)/小市场新增5万/月

全球分红

董事：三个市场各培养1个联创且小市场累计2000万业绩/第3市场销售额5%，销售奖励11%，加权分红1%/小市场新增5万/月

荣誉董事：四个市场各培养1个联创且小市场累计6000万业绩/第3、第4市场销售额5%，销售奖励12%，加权分红1%/小市场新增5万/月

平价商城消费：

会员收入的30%自动进入商城积分，无论用积分或现金购买物超所值的刚需增值产品。享30代消费额的1%奖金(紧缩)

现金消费，当周累计消费500元以上，(全球业绩5%+商城积分消费5%+商城现金消费5%)分红到PLUS会员首单消费额1.5倍为止。

换购专区，社交电商，购产品赚钱，消费即赚钱。

“互联网(internet)，又称国际网络，指的是网络与网络之间所串连成的庞大网络，这些网络以一组通用的协议相连，形成逻辑上的单一巨大国际网络。互联网始于1969年美国的阿帕网。通常internet泛指互联网，而Internet则特指因特网。这种将计算机网络互相联接在一起的方法可称作“网络互联”，在此基础上发展出覆盖全世界的全球性互联网络称互联网，即是互相连接一起的网络结构。