

# 贵阳高清监控摄像头 贵阳监控设备销售批发厂家 贵州易智汇

产品名称	贵阳高清监控摄像头 贵阳监控设备销售批发厂家 贵州易智汇
公司名称	贵州易智汇网络科技有限公司
价格	999.00/个
规格参数	定制:定制 定制:定制 定制:定制
公司地址	贵州省贵阳市云岩区宝山北路41号附2号
联系电话	13639136153

## 产品详情

随着3G/4G应用的逐步深入，移动互联网正在彻底改写中国的产业结构。几乎所有行业都受到了一定程度的影响，市场策略也相应发生了变化，进行了一些技术创新。安防行业也不例外。

随着移动互联网技术的推进，安防行业转型存在重大机遇和多重优势。移动安防监控是大势所趋，安防行业只能顺势而为。

移动互联网对传统行业的改造ZUI大的热潮是智能硬件，安防行业也是如此。首先，智能硬件设备的核心是视频应用。智能硬件设备是ZUI适合移动互联网的入口产品，而监控视频是重要的数据源，也是大数据中ZUI有价值的部分。所谓“视频有真相”。无论是Gopro等ZUI流行的Sportscam，还是海康威视EZVIZ、三星Smartcam系列等智能家居设备，都以视频为核心应用，报警检测、联动等其他功能只是配角。

第二：传统的安防网络摄像机是ZUI适合智能硬件设备的设备类型。基于IPC的架构可以生产出在各个垂直行业的应用产品，例如目前大热的高清行车记录仪、运动DV、家用摄像头等。

第三：IPC是安防产品中ZUI简单的移动应用产品，也就是说，要通过移动互联网实现对传统产品和行业的改造，必须基于垂直行业的智能硬件+手机APP，并且其ZUI终的发展目标是通过免费或低价硬件带来的纯粹需求和用户对智能硬件完全免费。移动互联网的价值在于，即使是免费的硬件，也能为众多APP用户带来价值。当用户数量达到一定水平时，产生的价值将呈指数级增长。

第四：硬件必须向用户端转型。硬件只是销售的开始。  
购买硬件，必须使用服务成为一个好的商业模式，而这个模式必须根据垂直行业的具体需求来开发。

第五：安防发展到今天，IPC的价格不断降低，逐步进入民用级，为安防行业的跨界产品创造了巨大的机会。如果安全还是原来的安全，千元IPC已经无法满足移动互联网时代免费硬件的基本要求。

第六：视频是安防从业者ZUI好的体验和优势，这是其他行业无法比拟的，因为没有有一个行业像安防那样专注于视频研究，比如图像算法、压缩算法，如何降低产品功耗，降低成本，因此，通过视频硬件的入口进入移动互联网对于安防行业的从业者来说是一个优势。

。

基于此，传统安防行业移动互联网化是具备优势的，但是传统安防能够找到的机会从目前来看需要抓住以下四点：

DIYI：学习及整合能力，这是对安防企业ZUI大的挑战，需要对硬件，软件和互联网价值链都要熟悉，只有如此，才可能存在机会；

第二：就目前来看，某个垂直的应用才可能有好的发展潜力，而不是通用化、普遍化的通吃行为，比如智能家居可能是比较大的机会，而个人设备会有营销上的成功，但缺乏长久的价值和黏性；

第三：两端的机会，一端是传统安防制造企业进行转型，另外一端是互联网公司通过合作对安防产业进行改造；

第四：硬件只是个载体，硬件销售仅仅是真正销售的开始，软件及应用才是王道。