

# 商家入住销巴生活返利平台能带来哪些便利？销巴生活返利系统搭建+微三云麦超解析+销巴生活返利系统介绍，微三云麦超总结

产品名称	商家入住销巴生活返利平台能带来哪些便利？销巴生活返利系统搭建+微三云麦超解析+销巴生活返利系统介绍，微三云麦超总结
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

商家入住销巴生活返利平台能带来哪些便利？销巴生活返利系统搭建+微三云麦超解析+销巴生活返利系统介绍，微三云麦超总结

导读：在数字化转型的大潮下，传统产业转型产业互联网的案例还有很多。从这种现象背后，可以发现互联网下半场，传统产业积极求变，拥抱互联网，做好数字化转型已成为传统产业和企业重新获取成长溢价。另一方面，随着国内人口红利大环境的终结与经济发展环境的转变，大量传统产业发展都面临困境，传统产业的转型升级已经迫在眉睫，企业家们不仅讨论如何“活得好”，更多在思考怎样“活下去”。随着产业互联网的兴起，借助大数据、人工智能、云计算、智能终端以及网络优势，提升内部效率和对外服务能力，是传统产业通过互联网实现转型升级的重要路径。下面为大家介绍一下微三云设计销巴生活返利模式怎么玩以及这种模式系统怎么源码搭建，感兴趣的乐意咨询小编。

小编介绍：微三云麦超：毕业于广东著名高校—中山大学资讯管理系，12年专注商业模式设计及软件开发，现任微三云全国资源总监，商业模式设计总监，电商系统商业模式开发架构师，擅长企业生态商业模式、商业零售会员增长裂变模式策划、商业闭环模式设计及方案落地，曾辅导十余个电商平台做到营收过百亿，数百个平台做到百万会员，欢迎来电咨询，专业协助企业最低成本搭建电商平台运营系统、App、小程序、公众号商城，设计闭环商业模式！加微/信赠送百亿级平台推广运营执行方案+免费商业模式梳理！

销巴生活返利系统介绍+系统源码搭建+玩转销巴开启消费商模式

## 一、销巴生活平台如何进行全返？

1.当你消费了之后，消费金额的等值积分会充入到你的积分账户，积分为的你消费累计，积分会按照每天剩余积分的万分之三或者万分之五返还成微币，存入到你的微币账户。

2.微币就相当于人民币。可以提现，也可以当做现金平台直接消费。

3.微币提现会收取每笔12%的服务费。

一般会员享用消费全返。每日按0.03%份额返还。

晋级成为VIP会员享用消费全返，每日按0.05%份额返还:

可经过以下方法晋级成为VIP会员：

消费满10万元主动晋级成为VIP会员

交纳1000元创业会员费能够成为VIP会员

经过共享VIP会员可得共享奖赏，共享轻松挣钱!

## 二、商家入驻销巴生活:

1.区域维护，每个县、市、区，每个项目的职业前期只加盟一家!

2.商家能够线上展现优势项目、zui新产品所有信息，取得渠道客户就近消费!

3.商家入驻后能够使用销巴生活的文字、LOGO图片等宣传你们的全返活动项目!

4.入驻成为销巴生活战略伙伴，我们担任将现金按日返还(一般会员日万分之三、VIP会员万分之五)给你们的消费者，返还停止!

5.客户消费可取得积分，每日返还成为微币，微币能够在平台上消费、积分能够在销巴生活兑购爆款产品!

### 【每日问答专区】

【问：莞云移动应用云平台系统有什么优势？

答：可以从下面几个方面讲讲莞云开发的云平台系统优势：

第/一、系统底层架构强：（优于同行）已稳定支持多家100亿营业额的平台，数百家过百万会员的商城平台，系统安全系数高，自带防黑客攻击

第二．系统延展性强：（市场仅 / 有）支持多种功能应用功能扩展和多种模式结合的应用场景，挂售模式拉会员非常快速，需要配合更多更新的模式及应用进行落地及去泡沫，系统支持一键升级扩展的应用有社交电商模式系统及应用、社区团购模式系统及应用、跨境电商模式系统及应用、挂寄售批发零售模式系统及应用，短视频电商模式系统及应用、众筹卖货模式系统及应用、区/块/链模式系统及应用、直播模式系统及应用、分红榜模式系统及应用等等，并且每个月都要增加2 - 3个模式应用

第三．系统支持多种分销模式：（同行独 / 家）绩效管理、推广奖励、区域奖励、店铺等级奖励、奖励、分红榜、团队奖励，代理商

第四．系统支持多种应用端口：（同行ZUI全）七网合一，APP、小程序，公众号、H5、抖音小程序、头条小程序、支付小程序

第五、支付方式灵活：（超乎你的想象）支持支付、支付宝、通联支付、合利宝支付、杉德支付、paypal支付，皇家支付，区 / 块 / 链支付、汇聚支付、通联快捷支付、通联H5收银台、零钱支付、提单支付、线下充值支付等等，而且在陆续增加中】

### 三、推荐会员奖励：

1.使用你的二维码推荐的会员为你的永/久会员，你将永/久获得他的佣金奖励。

2.奖励模式：普通会员可以享受隔代会员总消费额千分之三的现金奖励。（以推荐会员顺序举例：A B C,A可以获得C消费额的千分之三现金奖励）

VIP会员可以享受直推会员和隔代会员的总消费额千分之三的两项现金奖励。（以推荐会员顺序举例：A B C,A可以获得B的消费额的千分之二，以及获得C的消费额的千分之三的双项现金奖励)通过分享VIP会员可得分享奖励，分享轻松赚钱! 附：

### 玩转销巴开启消费商模式

#### 1.什么是销巴生活？

销巴生活是个销巴集团的电商平台，一个刚需消费分红的App，跟美团，滴滴，淘宝，京东等操作类似。

#### 2.为什么说类似？

因为它还有本质不同之处，也是zui具价值之处，就是在销巴平台上消费有分红收益。

#### 3.具体有什么不同？

淘宝，京东，滴滴、美团等App你只可以消费，zui多送你点购物券，乘车卷，过期还作废，但销巴App就厉害了，你消费多少就有多少积分，并且每天按你累计消费积分的万分之三到万分之五递减式给你返红/包，返回来的红/包没有过期之说，可以提现，可以再次消费，可以在入驻销巴的任何线下线上商家消费，衣食住行，柴米油盐酱醋茶都有。简单说，把你花出去的钱再慢慢给你返回来！！活着肯定离不

开消费，关键是在哪个平台消费却是一种智慧选择！！现在销巴平台与淘宝，天猫，京东，拼多多，唯品会等电商平台全面打通，只要通过销巴生活入口进入其他电商平台购物消费，同样获得积分赠送，太赞了！！！！

4.怎么注册？

5.注册需要什么条件？

没条件，只要是你的手机号码就行，不要身份证，不要银行卡，不要注册费，完全免费注册，免费使用。

6.有什么风险？

没任何风险，首先不需要你投资一分钱，其次不需要你的任何证件。

7.为什么要注册销巴会员？

你可以注册，也完全可以不注册，区别在于，用销巴生活平台进行日常开销购物，zui简单的一家三口，每个月300元话费，一年就需要花费3600，而通过销巴，花一样的钱交话费，一年下来，我可以返回400左右，2年就返回800多了，这还不算其他吃喝拉撒用等消费的返还，而你不通过销巴，3600用了就没了，中国移动，联通，电信不会再多送你一块钱，其他刚需消费同理。用销巴开启消费养老新模式，比如：你30岁开始用销巴，平均每年消费2万计算，到60岁，共消费了60万，按照每天万五比例返还，每天就有300收益，一个月就是9000收入，虽然不是大富贵，满足生活开支还是很香的不是吗？这就是消费养老模式。你不在销巴消费，反正也要在其他平台消费。

8.有没有消费要求？

没有，全部是刚需消费，只要通过销巴消费就可以获得对应积分，不消费自然没有积分，没有任何条件限制和约束，不投资，不投机，不乱消费，理性，刚需，是销巴的宗旨。

9.销巴没了怎么办？

这个问题就好像你问我，你今/天在一个饭店吃了一顿饭，这个饭店的饭很好吃，明天他倒闭了怎么办一样，你zui多就是吃不到这么好吃的饭了，但你没有任何损失，你之前付的钱都是你消费的吃饭钱，你没有多付钱，它在，你可以享受美食，不在，也没什么，销巴同理，明天销巴没了，你都没亏什么啊，销巴刚需消费全返，没有违反国家政策，干嘛会不在了呢？

从2013年开始到现在，销巴已经走过了8个年头，截止2022年3月7日注册会员已超过1000万受益和无数的商家创收。

10.分享有什么好处？

结合分享经济，你所分享的会员、商家，只要有销售、消费，你都有奖励可得，这个钱不是客户的，是商家让利的，所谓多分享多得，少分享少得，不分享不得。

11.商家怎么入驻？

免费入驻

12.商家入驻有什么条件？有什么好处？

入驻条件：营业执照，法定代表人身份证，让利客户8.5折。

好处：商家可以锁定客户，跨界赚钱，降低成本，打开新的营销渠道。

13.商家入驻有没风险？

没风险，所有商家都是独立个体，销巴不干涉经营，提现秒到，（当天提现收千分之三手续费，第二天提现不收手续费）。

现在了解销巴了吗？注册不是目的，让每个消费者会用，享受销巴带来的福利，打造千万会员级的电商平台，成就互联网亿万市值品牌，才是销巴的目的。

用销巴开启消费省钱增收入，分享经济赚大钱新时代。

用销巴，花的越多赚的越多！！

用销巴开启消费养老新模式！！

用销巴，让你花掉的钱再回头

结语:微三云平台整合行业资源、技术,以开放共赢为核心,深度融合互联网、大数据、云计算等现代科技,致力于打造产业互联网生态平台。未来,蜘蛛平台将继续注入新的力量,为传统行业赋能,推动传统行业实现跨越式发展,助力传统企业实现高效经营。在消费互联网蓬勃发展大约20年之后,产业互联网的发展前景才受到越来越高的关注。除了致力于产业互联网的互联网巨头和新兴创业者之外,传统产业龙/头企业和产业集群抱团转轨至产业互联网也是不可阻挡的趋势。对销巴模式感兴趣或者想源码部署销巴系统的可以咨询小编。

