

入驻天猫饰品，京东入驻和天猫入驻哪个难

产品名称	入驻天猫饰品，京东入驻和天猫入驻哪个难
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

入驻天猫饰品，京东入驻和天猫入驻哪个难小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

有过自荐入驻天猫经历的商家，绝大多数被驳回的理由，都是“品牌影响力不够”。那么，入驻天猫，品牌影响力不够怎么办？

有一些自荐服务商就跳出来讲：品牌影响力不够，找他们可以通过包装提高品牌影响力，同时他们做的运营方案更加靠谱，入驻天猫的成功率更高。

事实果真如此吗？当然不是。

可能很多人还不知道天猫猫享自营是什么，其实，把它理解成天猫接下来大力发展的自营模式即可，参考京东自营就好理解了。

天猫猫享自营，很多商家都不知道该怎么入驻，完全找不到入驻入口，那么，代入驻服务商是怎么操作入驻的呢？

其实很简单，作为一个从业者，为大家科普一下入驻天猫猫享自营的两种方式：

1、打开天猫APP，搜索猫享自营，随便点击一款猫享产品，咨询猫享客服，说你想了解入驻猫享自营的相关细节，客服会给你相应的入口，并安排人跟你联系。

天猫的猫享自营是什么？

天猫的猫享自营，是天猫推出的一个主打自营模式的新项目，通俗来讲，与京东自营的模式类似，商家负责供货，运营工作由平台来完成。

入驻猫享自营好吗？

好与不好，重点在于这个平台是否能给自己带来利益。下面我来为大家总结猫享自营能为大家带来的几项利益点：

1、新模式新平台，目前猫享自营里面的品类不全，产品不多，对于新入驻的商家而言，流量红利大。

2、作为直接抢京东自营基本盘客户的项目，猫享自营接下来会得到来自阿里集团的各种优势资源，来保障项目的有效推进。

那么，什么办法可以提高入驻天猫的成功率呢？

入驻天猫，除了走自荐，还有一条路，就是通过有小二关系的服务商，由小二直接操作入驻，这个方式的入驻成功率是很高的。

走自荐本身就是碰运气玩概率，走小二直接操作，成功率自然是远超走自荐。

那么，草根品牌就没法抢到这波猫享自营的红利了么？当然不是，请看方式二。

第二种入驻方式，就是通过小二直接操作入驻，这种方式不考核线下的销售额，只需要你线上满500万，就可以做到坐等入驻成功。

那么，线上年销售额没达到500万可不可以操作呢？也可以，只要满200万，在小二那里就可以操作。只不过达到500万就可以做到坐等成功而已。

因此，如果你想入驻猫享自营，小二渠道肯定是你优先考虑的入驻方式。

猫享自营是天猫2022年推出的自营模式，接下来将会通过猫享自营，进一步提高平台的服务质量水平，为消费者提供更好的线上购买体验。

关于猫享自营新业务，其有以下这些关键特点

- 1、是以手机天猫App为载体新增的自营业务，不进入淘宝App。
- 2、自营商品会打上自营标，以便消费者选择。原有的天猫平台商家店铺保持不变。
- 3、采用精选商品策略，合作品牌采用邀请制。
- 4、物流依托菜鸟定制的仓配网络,为消费者提供快速、强确定性、强履约性的配送服务。
- 5、将在2022年2月试运营自营业务，并且加大投入来提升平台流量，为合作伙伴创造新增量。

这些关键特点，可以更好地保障猫享自营里面货品的质量与整体服务水平。

入驻天猫饰品，京东入驻和天猫入驻哪个难