



自荐服务商所谓的品牌影响力提升的套餐，就是发几篇软文啊、写个百科啊、弄几个加V的账号啊、搞个公众号等等，品牌影响力靠这种劣质的操作就能提升的？当然不可能，而且小二也没这么好糊弄。

所谓的品牌影响力，是一个品牌用真金白银加上时间的沉淀，才能积累出来的，哪是短时间内在互联网上留几条记录，就能提升的，想想就不可能。

可能很多人还不知道天猫猫享自营是什么，其实，把它理解成天猫接下来大力发展的自营模式即可，参考京东自营就好理解了。

天猫猫享自营，很多商家都不知道该怎么入驻，完全找不到入驻入口，那么，代入驻服务商是怎么操作入驻的呢？

其实很简单，作为一个从业者，为大家科普一下入驻天猫猫享自营的两种方式：

1、打开天猫APP，搜索猫享自营，随便点击一款猫享产品，咨询猫享客服，说你想了解入驻猫享自营的相关细节，客服会给你相应的入口，并安排人跟你联系。

通过自荐的方式入驻天猫，成功率一直都是一个随机概率事件，那么，如何才能提高自荐入驻天猫的成功率呢？

商家你们能做的，就是以下几点：

1、认真准备资料

2、每一份资料都清晰、完整

3、每一张纸都盖好入驻公司清晰的公章

4、认真做好运营方案，排版清晰，重点突出，内容精炼不拖沓

5、用心撰写自荐系统里面要求的文案

用心做好这几项，商家自己提交的成功，比找自荐服务商提交的成功率要高。

入驻天猫需要的资料，与你选择的入驻方式有关。

如果你选择的是通过小二直接操作入驻的服务商，那么，你只需要有以下这些基础资料即可：

1、入驻公司营业执照

2、法人身份证

3、一般纳税人证明

4、商标注册证

5、授权

如果你选择的是通过自荐的方式提交入驻申请，那么，你除了上面的基础资料之外，还需要各种实力证明的材料、公司照片、产品照片、团队照片、各种荣誉、运营方案、品牌介绍、团队介绍等等。

饰品入驻天猫，天猫美妆入驻快速入驻