如何做好一个抖音号？——抖音策划代运营

产品名称	如何做好一个抖音号？——抖音策划代运营
公司名称	杭州星抖云文化传媒有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	西湖广告大厦3F
联系电话	15824487015 13605817015

产品详情

抖音——继“ 快手 ”之后，短视频第二波风口。

今年的的大行情不是很好，越来越多的人来到了抖音找机会。

其实，玩抖音好的时间是前年年底和去年，因为这时是抖音的流量红利期。

当然，现在做也是可以的，只是难度系数高了一些，毕竟，只有风口来了普通人才能反应过来。

近抖音的推荐机制有些许变化，从账号标签推荐变成了内容标签推荐，但是经过多次实操后，依旧做出了两个数据不错的账号。

近双十一期间，战绩还不错，以上仅为个人收益。

再说说近抖音的各项变化吧。

1、抖音赚钱的还是电商功能，即卖货，直播卖货、短视频卖货。

2、矩阵概念在抖音上愈发强烈，有能力就多个账号操作，公司企业一定要全员做抖音。

3、不是说普通人没有那么多手机就不能做抖音，个人一个号也能做，但是要提高作品的数量，上个月抖音有个账号，发布100条作品，一个月3000条作品，共1000W+。

4、抖音在布局同城，普通人做抖音的机会越来越多，比如：抖音团购、抖音中视频计划等等，几张图片就能赚钱。

想把我做抖音三年多来全面的抖音变现运营规划干货分享给你，全文较长，吐血整理，希望小伙伴们可以帮忙点赞收藏~

抖音在整个运营过程中有很多的方法和琐碎的注意点，包括平台机制，分发策略，违禁词参

好了，下面开始正文，如何才能运营好一个账号呢？

目录：

1、账号定位

2、新号起号

3、账号运营

4、账号变现

一、账号定位

好的定位能快速起号，这个号就是账号定位准确，两个多月就涨了这么多粉丝。