

抖音直播广告怎么做，抖音小店推广广告怎么做

产品名称	抖音直播广告怎么做，抖音小店推广广告怎么做
公司名称	广州博辉网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路东英科技园
联系电话	13686810231 13750564677

产品详情

抖音直播广告怎么做，抖音小店推广广告怎么做

既然开店，那就必然是要做推广的，很多朋友不知道推广怎么做，今天就教大家几种抖店的推广方式。最后一个见效最快~

1. 短视频推广。

发布一条质最高的视频作品，在视频下方带上抖音小店的链接，是可以给你的商品带来大是的曝光和销售，不要小看短视频的力是，在发布作品的时候视频内容，要与所推广的商品与之相符，而目视频不要出现敏感词汇笔一些违规操作，避免被抖音限流，一但限流就意味着你这条视频内容是没什么人会看到的。

2、直播带货推广

这是常用的一种推广方式，也是目前热门的带货方式，现在在科音上刷视频刷着刷着就会看到达人带货的直播间，而目，抖音直播间只能添加抖音小店的链接，直播带货是抖音小店推广必不可少的一种方式。直播带货可以在很大程度上增加商品的曝光度，它的高效带货功能是让抖音小店持续经营的重要通道。你可以在直播间利用优惠券、红包等方式来吸引客户，加上主播的口播描述引导，去引导客户一步步下单，提高转化率。

3、自播账号推广

我们自己也可以通过自播的方式来退关抖音小店的商品，抖音平台目前是很支持商家自播带货的，这就意味着你自己直播带货，没有什么违规操作，抖音是会给你推荐流量的，商家自播，是更了解产品的，可以很清楚地，游刃有余的介绍产品，回答用户的相关问题，这样在很大程度上增加了在用户心目中的信任度。这也是关系到下单的其中一个因素。

4、巨量千川推广

在巨量千川后台上方导航栏，点击“电商广告”即可进入巨量千川平台，在巨量千川上根据自己的需求来投放广告，增加商品曝光度，提升销量，需要注意的是要以自己产品定位来进行推广，要不然哪怕是再多人看到你的商品，大概率也不会下单，因为你的人群定位不准确，这个产品不是这类人群所需要的，那他自然不会下单。