

# 宫瑞婷微商模式系统开发定制

产品名称	宫瑞婷微商模式系统开发定制
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

## 产品详情

宫瑞婷微商系统开发，宫瑞婷微商模式开发，宫瑞婷微商公众号开发，宫瑞婷微商模式软件开发

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！

反观互联网家装，我们看到很多人已经意识到了互联网技术在改造家装痛点和难题上的无力。然而，由于互联网家装的简单、直接，z终让他们不愿意放弃互联网技术，z终让很多的人又开始假借新零售的概念去迎合家装再进化的课题。这就陷入了新零售从业者的电商思维里，不去改变家装的驱动技术，只是用概念去改变家装，只能是天方夜谭。

宫瑞婷的代理制度。

代理一共分为VIP会员、初级（团购）代理、中级代理、（专卖店）代理和董事（省代）五个级别，对应的门槛分别为510元、1450元、6900元、19800元和12.8万元

（以蜂胶凝胶为例）

具体的拿货价如下：

根据上图不难算出，单从代理卖产品赚差价这一块儿来算，z别董事卖出一盒蜂胶凝胶的利润就有133元，将近70%。

而另外一种版本的制度则将代理分为VIP会员、中级代理、代理、联创和董事五个级别，对应的门槛为1350元、6300元、19800元、78000元和88万元，其中联创和董事需要分别缴纳1万元和3万元的市场保证金。董事以下同级或越级推荐10元一盒，具体拿货价如下：

而这种版本的代理利润则更高，z别董事一盒蜂胶凝胶的差价利润有153元，将近80%，若再加上其他收入，利润空间将不可估量！那么我们再来说说其他的收入，据悉，除了产品销售利润，宫瑞婷还有推荐提成、月度返利、车奖和分红奖。

推荐提成：董事之间根据推荐关系有两级分销提成，第1级16%，第二级4%。

1、同级推荐3人可以升一级，如自己是6300元的中级代理，直推三个6300元的中级代理可以升级为19800元的代理，直推三个19800元的代理可以升级为78000元的联创，再直推三个78000元的联创可以升级为董事。

2、联创以下级别无权推荐董事，联创推荐董事享受8%的提成（和上面董事共享16%，联创不算一级推荐，网络中z靠近的董事为一代、二代），升级成为董事后正常享受16%提成。举例：A董事推荐B董事，B推荐C联创，C推荐D董事，则C拿8%，B拿8%，A拿4%。

3、联创推荐两名董事可以升级为董事，享受正常董事待遇。如董事A以下联创推荐关系呈一条线排列，B推荐C，C推荐D,D推荐E.....如下图：

当H推荐X时（向董事进货78000元），董事A赚24000元，给H同级推荐10元/盒为12000元，董事A自己剩余12000元，中间CDEFG都没有提成。

月度返利：董事根据推荐关系计算每月业绩奖励，具体如下：

车奖：约10%，招5个董事就有资格可以拿，每人可拿一次。

分红奖：成为董事满半年，且团队业绩达到1000万元，至少有三个董事部门，z低业绩的部门业绩超过200万，可以成为公司总裁，享受团队业绩2%分红；成为总裁满一年，至少有三个总裁部门，可以成为副总经理，享受团队业绩4%分红；成为总裁满一年，至少有三个总裁部门，可以成为公司合伙人，享受团队业绩5%分红。

通过新技术的手段去改变家装行业的固有痛点和难题或许是新零售给予我们的重要启示。告别互联网技术，不断从大数据、云计算和智能科技的角度去探索家装行业的破解之法。或许，新零售之于家装行业的z大的借鉴意义正是在于这个关键点上。