

微众云商商城app系统开发

产品名称	微众云商商城app系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

微众云商系统开发，微众云商系统定制，微众云商软件开发，微众云商app开发，微众云商模式商城开发，微众云商商城系统开发、开发源码独立部署。

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，不是要做系统的一律勿扰！
！PS：若该产品信息侵害了你的权利，请联系我们删除

在互联网时代，jr科技的商业模式，更多地表现出来的是撮合和中介方面的特征。无论是助力jr上下游的对接，还是对于jr行业的改造者与被改造者的撮合，说到底，都是以流量为追求的。当新产业兴起，当新技术成熟，jr科技的新商业模式开始出现。

下面针对这款链动2+1模式玩法给大家做下分析：

模式框架主要分为（两个身份）：代理、老板

还有多种奖励机制（可自由选择搭配使用）：直推奖、见点奖、平级奖、帮扶基金、分红奖、换位功能、V3身份礼包、福利奖等等。

商业模式玩法（列举）：在平台设置的专属区购买礼包成为代理身份，拥有直推分享权限，代理直推两个代理会员成为老板身份，每一个代理晋升为老板的同时，都需要按平台所设置的规则，给上级代理或老板留下初始推荐用户，该环节被称“感恩留人机制”。

其次还有一个重要的帮扶机制（平台强制任务）：需完成平台指定任务才可享受全额收益，个人团队未

达标者就只会到账80%收益，剩余的20%收益则冻结在个人的独立帮扶基金池中，完成指定任务即可解冻，只需完成一次，终身无需再被冻结。

帮扶任务：

- 1、开始直推留给上级的两个会员均升级为代理身份或老板身份。
- 2、两个会员团队伞下订单超过10单，假设两个会员分别直推四个直推用户下单，同时包自身两位代理下单，也是算在10单以内。

那么具体要如何成为平台代理和老板呢？

- 1、成为代理条件：完成直推两个直属会员，会员每人买（假设指定为499产品）成为代理。同时享受直推奖励，奖励配比由平台调控。
- 2、成为老板条件：在成为代理身份后直推两个用户购买指定礼包，成为老板身份，同时分别获得这两个用户的直推奖励，每单100，拥有自己的主市场团队。
- 3、老板身份见点奖：比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200见点奖励，B代理获得100直推奖励。
- 4、平级奖励：拥有老板身份推荐的代理，该代理也晋升平台老板身份后，上级老板身份可享受下级老板团队的一部分奖励（按比例调配）
- 5、上帮下扶（帮扶机制）：假如下级变成老板身份后，同样要为上级老板留有两个人，下级未变成老板，上级老板扶持可得到扶持基金。
- 6、换位功能：如扶持不了自己开始推荐的那两位代理达成上面所说的两个条件，但又想解冻被平台冻结的部分提现资金，可使用开启换位机制，把之前副市场不活跃的伙伴跟主市场活跃的伙伴进行交换，进而保持可以正常提现。
- 7、V3身份权益礼包：新版本平台设置V3专属礼包专区，针对V2及以上身份使用权限，购买后可获得换位上去留给之前副市场会员所产生收益的一部分，这部分由平台来出，对于平台和拥有老板身份来说就是“双赢”的效果。
- 8、团队分红奖励：自身团队下每成交一笔订单平台可设定放5%到奖金池，每天平台会根据所有平台老板的业绩按照对应比例发放。

和互联网时代仅仅只是依靠流量来打造商业模式不同，jr科技的新模式，更多地关注的是更加长远，更加深层次的方面。如果我们将互联网时代的jr科技看成是单一的，难以持续的商业模式的话，那么，jr科技的新模式更多关注的是多角度，全方位地实现盈利。