

瓷小姐新零售商城公众号开发

产品名称	瓷小姐新零售商城公众号开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

瓷小姐新零售商城系统开发，瓷小姐新零售商城模式开发，瓷小姐新零售商城APP开发，瓷小姐新零售商城小程序开发，瓷小姐新零售APP系统开发，瓷小姐新零售商城公众号开发，瓷小姐新零售商城平台搭建

核心提示：文章资料收集于网络，仅供开发需求者模式参考，与平台无关，如您需求定制开发系统，请联系我们，玩家勿扰。

2022年，酒类流通领域呈现出品牌化、数字化、化、多样化的变革趋势，竞争格局和市场格局随着行业的发展而加速变化。从行业发展趋势看，酒类流通领域的变革与扩张更加理性和健康。酒类流通行业品牌连锁加盟优势凸显，连锁门店带来的运营团队、渠道品牌优势、产品结构优势、线上线下门店互联优势、创新优势等各种优势明显。

一、微商新零售商介绍：

1、代理商在线授权

微商企业或上级代理在系统后台一键生成邀请码，招募代理商，被邀请代理只需填写姓名、电话、级别、代理**等基本信息，获得电子授权证书，消费者扫码可查看售卖人的授权证书，防有。

2，在线下单代理商可在线下单，自动统计每个代理的进货总数量。还可在后台设置不同级别，显示下单价格不同。

3、代理商一键发货

微企在系统后台做逐级发货扫描功能，一键发货，这样代理商的利益就紧紧的扣在一起，防止代理商越级拿货、跨区域窜货。

4、代理商区域分红

企业设置相应的激励政策，提升代理商忠诚度，比如广州代理商流失严重，可对广州业绩前15名代理商，给予区域分红奖励。力，*有动力去卖更多货。

二、微商新零售系统模式介绍：

1.**总代奖励：

下级代理**成功总代，按总代的首笔订货金额、订货数量核算给相关人员相应奖励说明：奖励可以设置一级，也可以多级，不同级别人**奖可以分开设置

2.订货返点奖励：总代**的总代补货、按补货产品数量金额给予相关人员一定比率的返点，可以设置三级奖励，返点基数可以灵活定义按金额、

3.总代业绩奖励

A、按微商新零售系统平台总代自己的业绩达到多少额，给一定比率的返点

B、返点基数：按金额/按PV/数量

C、累计金额基数：按金额/按PV/按数量

D、微商新零售系统核算方式

4.按月考核:每月达到多少奖励多少

微商新零售模式开发在新零售时代，互联网已经没有边界。网络不再局限于Pc端，而是如同水电这样的基础没托于移动网络，结台了线下实体店，线上和物流等因素，满足了市场不断发展的需要，也创造了