长青新电商新零售代理系统开发

产品名称	长青新电商新零售代理系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

长青新电商新零售系统开发,长青新电商新零售商城开发、长青新电商新零售模式开发、长青新电商新零售代理系统开发

核心提示:文章资料收集于网络,仅供开发需求者模式参考,与平台无关,如您需求定制开发系统,请联系我们,玩家勿扰。

2022年,酒类流通领域呈现出品牌化、数字化、化、多样化的变革趋势,竞争格局和市场格局随着行业的发展而加速变化。从行业发展趋势看,酒类流通领域的变革与扩张更加理性和健康。酒类流通行业品牌连锁加盟优势凸显,连锁门店带来的运营团队、渠道品牌优势、产品结构优势、线上线下门店互联优势、创新优势等各种优势明显。

拿私域流量的典型代表——卫星好友来说我就可以通过发消息、发朋友圈的手段将我的信息自由、反复、稳定的传递给他但是想要添加到很多京准的客户很难毕竟谁都不想自己的卫星充斥着太多的商业因素

面对社交电商发展,我们又要怎么把握住机会呢

一、长青新电商新零售制度解析

长青新电商会员和VIP会员可以享受静态收益,花386元购买一盒畅瘦压片糖果,视为报了1单,即可成为会员,一次性花1950元购买5单,即购买5盒畅瘦即可成为VIP会员,赠送等值购物金。同时享有每天领红包的权益,一共可以领到1950元。这个权益被代理称为"静态回本",也就是说投入1950元购买5盒产品之后,即使什么都不做,只靠领红包,就可以拿回本金。

成为VIP会员还有推荐奖金,VIP会员推荐新人在商城购买1到4单畅瘦,每单奖励给VIP会员24元,到第四单一次性奖励96元,从购买的第5单起,每单奖励给推荐人48元。

在VIP会员级别的上面,还有经理级别、总监级别、董事级别、联创级别、合伙人级别。不同的级别享受不同的销售奖金。

经理级别代理的达成条件是要花3860元自购10盒畅瘦,或者VIP的团队累计有50单畅瘦的销量,经理级别的代理是长青新电商的推广者们极力推荐的级别,"因为这个级别花费的钱比较好让人接受,只需要3000多元。"代理王先生说。经理级别代理直接推荐的代理每购买一单产品,经理可以获得78元的奖励,团队见单,也就是极差奖可获得30元。

第三个级别总监需要自购50单,或团队累计300单,其中小市场要满100单,总监级别代理直推每单奖励108元,团队见单奖奖励30元到60元。

第四个级别董事需要团队累计1000单,其中小市场要满300单,董事级别代理直推每单奖励138元,团队见单奖是30元到90元。

第五个级别联创需要团队累计3000单,其中小市场满1000单,联创级别代理直推每单奖励168元,团队见单奖是30元到120元。

第六个级别合伙人需要团队累计1万单,其中小市场满4000单。合伙人级别代理直推每单奖励198元,团队见单奖30元到150元。

二、长青新零售电商有什么好处

理由 : 36年的国际直销集团直营,(业务覆盖直销业,房产金融业,旅游酒店业。天然资源生产业,生化科技研发等)实力雄厚,产品过硬!

?为什么选择中国

理由:刚需爆品,见效快,复购高!有自己的供应链,有商城,爆品多更容易在如今这个时代份额

理由 : 零风险高收益

不需要你大资金投入,不需要你囤货,不需要你打包发货,不伤害人脉,所有赚的钱都是税后安全的纯 利润?? 理由 :系统是成功的秘密

20年经验的直销大枷,加上微商新零售的线上结合!总结出完整的培训体系!从招商到培训到代理自动倍增,跟上让小白都能变大枷??

要了解什么是私域流量,我们首先要了解流量的概念:流量,通俗易懂的理解,就是人。各行各业形形色色的人,游离在各大互联网平台。如果是实体店,流量就是你所在地理位置。经过或未经过你门店的人,因此我们就能普及私域流量的概念了。私域流量就是你在公域流量里吸引过来的人例如:小红书,抖音,知乎,微博,快手,B站,喜马拉雅等自媒体平台的人来到你的卫星跟你交朋友。