

创业新热点 社区团购

产品名称	创业新热点 社区团购
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

让我们先了解一下，什么是社区团购？

社区团购O2O新零售是基于线下小区/写字楼，通过微信群与社区居民进行互动，开团销售，把相同小区人群的日常所需商品交由平台+商家+团长+平台配送员集中管理运营一种新型社区消费模式。

社区居民可以通过平台团购商城下单，平台整合社区订单，以社区店(团长家/自提点)为单位进行平台配送，配送完成后，社区居民即可主动上门(团长家/自提点)自提。

传统社区团购与新型社区团购的区别

传统社区团购通点

资金：商品货款由团长代收，较难追踪团长的经营情况，资金流转周期长，有一定风险。

盈利模式：仅通过微信群分享销售，直接获取利润的模式盈利，不利于商家的长远发展。

订单：订单杂乱无章，均为人工手动登记管理，再统一配送发货，较难协调，人力成本过高。

解决方案：

资金：线上建立社群，平台商城内直接下单完成支付，平台统一收款分佣，提供物流服务和售后支持。

盈利模式：多种盈利模式，可招募商家，社区店等，当平台达到一定的流量，还可增加多种会员玩法，丰富平台内容。

订单：平台整合所有订单，以社区点为单位，统一发货单，进行配货及备货，省时又省力，平台配送员再统一配送社区点，简单高效。

食享会、十荟团、你我您、邻邻壹、兴盛优选、呆萝卜、小区乐等社区团购企业，在短期内崛起，并获得千万至亿级融资。据不完全统计，截至目前，社区团购领域获得融资的企业已达27家，总融资额近30亿元。电商巨头也纷纷加入这一赛道，苏宁上线社区拼团服务，并在全国招募10万个团长；京东铺设了“友家铺子”；IDG等投资了“松鼠拼拼”拼多多则投资了“虫妈邻里团”……社区团购成为新零售的下一个风口。

围绕社区消费 主流的消费渠道 将呈现三足鼎立局面

社区团购的优势：

1、熟人拼团，高复购率，刚性需求，快速扩张

2、现金流快，以销定采，零库存，低损耗

3、平台与商家与社区店合作，三方互利共赢

4、省去门店成本，高性价比，易起订单规模

社区团购新零售流程图如下：

前端展示