

智能ai机器人电销系统支持二开智能变量系统搭建

产品名称	智能ai机器人电销系统支持二开智能变量系统搭建
公司名称	广西呼塔智能科技有限公司
价格	98.00/套
规格参数	
公司地址	南宁市西乡塘区秀厢大道东段81号保利·爱琴海13号楼1单元2201号（注册地址）
联系电话	13211314205

产品详情

1. 智能辅助人工，筛选有效用户

2. 使用AI智能语音机器人，大的一个作用就是筛选意向客户，为销售找出值得人工沟通的潜在有效客户。企业可以向系统导入一定量的客户数据，交由机器人拨打联系，机器人会在一定的时间内高效的完成这批客户拨打，并通过流畅的人机交流，过滤掉无效客户，留下高意向客户供销售人员后续跟进。

因此当企业有一批数量较大的客户资料，当销售人手又不足以应付时，就可以启用机器人来做一个初步的筛选，高效的电器销售工具，节省90%的人力。

2.24小时响应，全年无休

电销机器人不休息不要来大姨妈，7*24小时呼叫，每天可以呼叫1000个（人工销售日都要呼叫200个），系统可以复制销售精英话术。7*24全天候、热情、有感情、标准化要求高、有强制要求的任务，机器人可以维持稳定的服务水平，避免人工的不可控性。这一点优势用在 类或者回访类的工作上，也是可以极大发挥其价值的，当有客户接入时，响应时间快速，无需过多等待。

3.后台管理系统中的录音内容

ai智能外呼机器人后台功能十分完善，支持通话内容转化为文本后保存下来。每轮对话，都可以进行自动标志，例如添加知识库、修改话术等，都可以在 拨打结束后直接解决。

每次 拨打的记录都可以检索，可根据外呼时间、结果等条件进行多维组合查询，并将检索结果导出。导出的结果，不仅可以用于外呼话术策略的学习与培训，还可以将常见问题、什么时间段呼通率高、什么样的催收话术能够起到更好的效果等等，进行优化。

因此，AI语音机器人除了简单的外呼，也可将通话内容充分利用起来。

4.用户标签化

外呼系统还可将用户进行标签化，根据不同的指标进行分类，针对不同的分类设置不同的呼叫话术，让获客更高效。同时，还可自动添加意向用户为微信好友，进行私域流量的转换。

5.BI报表功能

智能BI报表，是通过读取、分析数据后快速准确形成的报表。冗杂的数据以简单清晰的折线图、柱形图呈现出来，包含触达状态、通话时长、批次回收率、催收覆盖率、还款分析等。这样的报表可以为企业提供决策依据，帮助企业做出明智的业务经营决策，还可以帮助员工实现工作效率大化。

AI智能语音机器人在电销领域的发展越来越成熟，应用也越来越广泛，紧跟时代为电销人员配备一套智能语音机器人将带来更大业务开展效益。

6. AI智能语音电销机器人降低成本成功率高

与其要求低成本人工4000/月(工资提成五险一金假期等各种福利要求)，电销机器人有电就行了。费用不到人工的一半，也不需要训练，很快就可以上手，引进话术和 开始工作。