

社交电商营销爆火模式：链动2+1，快速引流裂变团队

| | |
|------|---------------------------|
| 产品名称 | 社交电商营销爆火模式：链动2+1，快速引流裂变团队 |
| 公司名称 | 东莞市数云网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02 |
| 联系电话 | 18002820787 18002820787 |

产品详情

现各种行业转型线上都会遇到一个问题，如何带领团队，如何扶持团队，不断的引流裂变，小编给大家分享一个今年在社交电商很火的一个营销裂变模式，可快速招募大量的代理商，也使不少粉丝赚到了第一桶金，这就是链动2+1模式

下面我跟大家讲解一下这个模式的具体玩法

一、分为两种身份，代理和老板。（可以任意消费499产品，即可成为代理，成为代理之后推荐两人购买礼包，可升级成为老板）

二、推广奖励

1、直推奖：成为代理之后，推荐用户购买了礼包，即可获得100的直推奖励（比如A代理推荐了B用户去下单，A就获得了100的直推奖励）

2、间推奖：成为老板之后，你之前所直推的下级推荐用户购买礼包，即可获得200的间推奖励（比如A老板推荐了B代理，B代理推荐了C

用户下单，A老板可获得200的间接奖励)

3、平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励。（A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励）。

三、模式特点：

二级分销，不存在多级

上帮下扶，关系脱离

四、模式解析

假设A在平台购买了一个499的礼包，那么他就可以获得代理的身份。A再推荐B和C去购买了礼包，那么A代理就可以获得两个直推奖励，总共200元。那么他就可以升级成为老板身份，可以跳出来发展自己的主市场，然后把B和C留给上面的人（如果上面没人就留给平台）

A老板原先的B代理和C代理也都各自推荐了两人购买499礼包，那么A老板可以获得一个团队见单奖，总共400元。B代理推了D、E、F客户都去下单，那么A老板都会获得一个团队见单奖，以此类推...

B代理和C代理因为也推荐了别人购买了499礼包，也成为老板，跟A老板达成同一个身份的时候，平台会额外给A老板一个平级奖励。如：B老板直推了一个代理将获得300元收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励）。

五、案例分享：

