

新项目新平台，一个月积累70万会员量，怎么做到的？

产品名称	新项目新平台，一个月积累70万会员量，怎么做到的？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

我们知道，现在做一个新项目新平台，难做的一个点是什么？是不是怎么打开流量入口，把客户搞过来，没有客户就相当于这个项目就活不下去了。

那怎么搞来客户呢，有没有什么好的解决方案？我就给大家分享一个客户所做的方式，一个月就积累了70万的会员量。那么它具体是怎么做到的呢？欢迎关注小编，每天分享用得上的商业思维和模式。

他呢其实一开始是没有自己的产品，每天做任务收益可以赚几十块钱，商城板块也是自购省钱，分享赚钱，但他们平台不卖产品，直接链接到京东，淘宝，天猫，唯品会，拼多多等电商平台去下单，他们通过复制链接的方式在他们平台一操作就省钱了。

这种方式非常好发展市场，把各大电商平台客户都来过来了，那么他们为什么要来他这个平台来买呢？
因为在他的平台，只需要在TB、JD、PDD等主流平台复制商品标题，然后在打开他的平台简单操作一下就省钱了，购物群体为什么不来我这里？没有理由啊，同样的平台购物，有实惠谁不沾呢？

这样子做下来的话，会员量是不是就源源不断的增加了，因为平台对接了cps的聚合平台，包含了各种日常吃喝玩乐衣食住行的平台，只要用户在平台跳转链接去下单都会享受不同的优惠以及佣金。

该模式是正向波比，佣金还有留存，成本极低。乐分享核裂变系统是五五复制倍增的

每个人分享5人，多余的直接滑落你网体以下，也就是说你推荐的人超过5个，多余的人也会滑落到你的下面！

举个例子：假设你推荐你的一个朋友也参与进来，但是过一段时间你会发现后台会出现几百或者几千元，你想不想提现？

如果要提现也很简单，必须分享五个人，加上在平台中每个月消费9笔。请注意消费金额是没有要求的！那怕是就买个铅笔，冲个话费，充电费，点外卖都算是消费。

本来每个月就是要充话费、交电费、加油、点外卖的，并且在平台中消费还享受特权折扣，不管是充话费、电费、加油都有专属折扣。

佣金是如何结算的呢？首先cps那边会把佣金结算给到平台，平台只需要设置好分配的比例就好，后台会自动结算分发给用户、上级用户、区域合伙人以及平台。客户赚实惠，双方赚佣金。

该模式的好处：

1.市场规模大，网购生活刚需消费

2.免费注册好推广，项目刚刚启动，时机足够早

3.产品刚需，电费，话费95折，淘宝，京东等平台产品有20%左右利润

4.合情合理合法，规避非法集资，传销，漏税等传统政策风险

5.纯线上运营，没有门槛，利他，兼职可做，扩展人脉好工具

6.复制容易，每人分享5名免费用户