流量为王的时代，如何打造专属于自己的流量阵地？

产品名称	流量为王的时代，如何打造专属于自己的流量阵地？
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

在这个流量为王的时代，没有流量就意味着没有销量，社交网络和小程序时代，各品牌、商家纷纷挖掘社交流量红利，圈层私域流量。那么，我们该如何去打造一个专属于自己的流量营销阵地？

运营好一个平台通常有四点难题：

1、流量何来 2、如何留存 3、如何盘活 4、如何变现

分享一个分享购的商业模式给大家

一、什么是乐享购

乐享购是一个聚合了所有主流购物平台的APP。你下载乐分享只是从乐分享跳转回到淘宝，京东，拼多多，里面购物，不影响你原来的消费习惯！

用乐享购跳转到其他购物平台不但可以省钱还能赚钱，那么是怎么做到的呢？

你从乐享购跳转到京东购物，京东商家会给乐享购返佣金，我们把佣金拿出来设计了一个共富模式分配给大家，我们把京东返回来的佣金拿出40%分给你自己，拿出40%分给你的上级，拿出10%分给区域合伙人，拿出10%留给公司。所以说大家的钱是从商家的返佣里面来。

二、会员制度

我们设置了一个自动滑落的身份制度，每当有人在平台注册成为会员之后，他的下面都会自动获得五个位置，每当去分享推广给其他人的时候，他们就会自动放到你这五个位置中，当五个位置都被填满了之后，那么第六个第七个都会自动滑落到你下面的人那些没有排满的位置上面。

三、分佣提现机制

前面我也说了，佣金的40%是返给上级的，就算你不主动动，你的账户也会产生佣金，因为你下面的人消费了，佣金就自动返到你的账户

。

如果想要提现的话，有两个条件：1.直接分享五个人2.需要在任何平台消费九笔

不管是购买什么东西，买一包纸巾也算是一笔消费。为什么是九笔呢？我们下面有人，其实我们上面也有人，我们是层，也是别人的第九层。你消费的笔佣金返给你上面层，消费的第二笔佣金返给你第二层，第三笔佣金返给你第三层，以此类推...,

当你知道你消费佣金是怎么返给别人的，你就明白你下面的人是怎么返给你的！同理，你下面层的5个人的笔佣金是返给你的。第二层的25个人的第二笔佣金是返给你的，第三层的125人的第三笔佣金是返给你的，以此类推，直到第九层的190多万人第九笔佣金是返给你的。

填满之后240多万人的每个月的九笔消费佣金其中一笔是给你的。到这里就完成了闭环，形成了循环，消费九笔完成提现，提现的九笔消费又为上面贡献了佣金，如此循环...

第九笔佣金返给你上面第九层。完成这两个条件你就可以把账户的佣金提走了。

在这个模式中，任何一个人都是受益的，带动了消费也帮助了商家。

四、应用优势

当平台逐渐发展起来，还可以结合广告联盟和超级APP使用，打造广告商业生态，使流量变现大化。对接超A，一个去中心化的方式，降低平台运营风险。

五、前端页面展示

该模式对于平台初期拓客引流，还是后期流量转化锁住用户都是非常好的一个模式。结合自身商城，和对接第三方生活服务版块，让流量变现大化，更好锁住客户。