

品牌分润新零售系统开发（平台搭建）

产品名称	品牌分润新零售系统开发（平台搭建）
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

品牌分润商城开发，品牌分润系统开发，品牌分润小程序开发，品牌分润模式开发，品牌分润软件开发，品牌分润app开发，品牌分润代理系统开发，品牌分润新零售系统开发，品牌分润平台搭建

核心提示：文章资料收集于网络，仅供开发需求者模式参考，与平台无关，如您需求定制开发系统，请联系我们，玩家勿扰。

终身雇佣的时代结束了，铁饭碗消失了。雇主和员工应该建立互惠互利的联盟关系，而联盟关系的核心是任期制。在联盟关系中，公司应该采取奖励措施鼓励员工拓展人脉，为公司获取重要的外部情报；而员工也应该利用公司的奖励制度认识更多的人。公司通过与前员工结为联盟，可以让前员工在新的公司以新的身份与原来的公司保持互惠互利的合作关系。

品牌分润管理系统部分功能：

1、业绩分润：设置分润模式，激励代理创佳绩加快团队裂变速度，系统具备层级关系差异化的模式，奖励机制也是差异化的，才能发动上级积极去拓展下级，快速实现团队的裂变推广。

2、防伪控价：防伪码自带一码多用，快捷辨真伪，避免串货、乱价；系统设置商品的二维码与系统防窜货码一一对应的原则，二维码实现一码多用，扫描二维码即可查看商品真假，避免假货窜货现象。

3、团队管理,代理升降级、分配管理，代理客户ERP，自动检测团队成员；代理商分销商分级管理，实现代理商自由拓展分销商，分销商自由拓展下级的模式，资料录入能方便商家对所有经销商进行管理。

4、活动营销：吸引代理及粉丝，促进团队裂变，代理专属海报下载，成为商家的经销商时，具有专属的个人海报，能通过宣传推广的方式来拓客拿分润。

品牌分润管理系统的优势：

1.系统基于微信平台，通过用户在朋友圈的层层推广，能够增加品牌的曝光率，因为是熟人推荐，还可以增加消费者用户对品牌的认可度，提升品牌影响力。

2.借助微信平台10亿用户的流量优势，品牌分润系统可以帮助商家在较短的时间内实现市场覆盖，促进销量增长，为商家实现品牌的裂变传播，快速积累粉丝团队。

3.好的营销活动能够快速抓住消费者的眼球，从而引来更多的关注，帮助商家广大市场份额，提升分销业绩，实现高效利润营收。

4.品牌的树立是企业长远发展战略的重要组成部分，品牌分润系统能为商家搭建网络销售渠道，从而拓宽销售渠道，不但能增强品牌曝光率，还能提高用户对品牌的认可度。

再比如，除了商务宴请能够报销以外，公司可以给愿意积极开拓人脉的员工设立专项基金，鼓励他们报销社交会餐的费用，社交会餐也就是我们俗称的“饭局”。除了大额的宴请必须特批以外，一定金额内的餐费都可以直接报销。领英就有这样的基金，员工只要在报销的报告里面小结一下，他们从会餐中听到了什么有价值的信息、学到了什么东西就可以了

如果你担心一个员工连一个任期内的目标都完成不了，也是有办法的。比如在小王的例子里，可以每半年或者一年对他进行定期考核，要求他及时地汇报、反馈、调整，保持在正确的轨道上前进；如果发现他确实没有能力完成这个任期的目标，双方也可以及时地进行协商，是把他调到其他岗位开始新的任期，还是他犯了严重的错误，甚至没法胜任公司的任何工作，再考虑直接解聘，因为他没有实现和公司“朝着共同目标进步”的承诺，所以这是可以理解的，并不是公司单方面破坏了联盟。