

电商这样做，少走10年弯路，好产品也需要好模式，任何行业均可用

产品名称	电商这样做，少走10年弯路，好产品也需要好模式，任何行业均可用
公司名称	东莞微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15989888821 15989888821

产品详情

一、链动2+1怎么利用社交圈推广

商城里面有一个消费者创业区，专门鼓励消费者消费创业，点进去里面购买礼包，例如499、699、899等等，数额商家可以设置

消费者a购买，499的礼包，成为了代理身份，他再推荐两个伙伴购买礼包，那就升级成为了老板

过程中可获得的优惠制度：

- 1、直推奖：代理a推荐一个小伙伴可获得平台奖励的直推奖100
- 2、团队奖；老板a每推荐一个小伙伴，可获得平台奖励的团队奖200，再包括直推那部分，一共有300
- 3、平级奖：老板a推荐了代理c，当代理c也升级成为了老板c。老板a可以从老板c的所有收益里面得到10%的平级奖励
- 4、帮扶制：平台会冻结老板a总收益的20%，除非达到条件方可解冻，条件为（在老板a最开始推荐的那两个小伙伴，那两个小伙伴也成为了老板，并且拥有十单的收益）
- 5、换位制：这也是在第四点，如果实在那两个小伙伴没有完成那样的条件那么我们就可以开始换位置，都换两个活跃的，已经成为老板，并且拥有十单收益的小伙伴，到老板a最开始推荐的那两个位置
- 6、奖励奖和贡献奖，还有v3大身份

二、2+1链动模式的特点

去人制度：跟以往的团队不一样，不需要说一下子要推荐十几个好友，只是推荐两个小伙伴就可以跳出来升级做老板

留人制度：最开始推荐的那两个小伙伴在用户跳出来之后就留给了用户的上级

二级分销：国家允许二级分销范围内进行合法裂变，0泡沫0风险

帮扶制度：保障每一位消费者来参与商城购物都有实际性的收获，可以完整的裂变下去，并且获得自己对应的收益

三、2+1链动模式数据参考图和用户提供图

来自真实提供的数据

四、2+1链动模式风险问题

模式只是营销工具，主要结合卖货来引流推广，模式做入口，线下做服务，商家要实际性发货。国家允许的二级分销范围，合法的裂变。由法务部评估过模式风险问题。想要了解的也可以找小编提供信息。

老板要记住，把认知和思维空间打开，创业并不是成交客户，而是建立一个平台，然后用社会的人、社会资源、社会的钱办事，帮他人赚钱，顺便自己赚钱，这就是企业家的思维。