

新人开抖音直播的技巧分享 抖音小店代运营

产品名称	新人开抖音直播的技巧分享 抖音小店代运营
公司名称	杭州北抖星网络技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15824487015 13605817015

产品详情

现在开通抖音直播的人越来越多了，对于抖音新人主播来说有必要掌握一些直播的技巧，很多的主播们开播了以后总是会冷场，那么有没有哪些直播不冷场的技巧呢?下面为大家进行介绍。

不冷场的技巧有哪些?

1、直播互动，调动用户参与感

直播互动的目的在于，调动用户的参与感，把观众留在直播间，以便接下来促进带货成交转化。

想要提升互动效果，可以用这些小技巧：

1)多准备段子+互动小1

搞笑段子逗人开心一笑，让观众觉得在你的直播间好玩，有意思。

做一些小1让用户有参与感，不用太难，比如说真心话大冒险，成语接龙等，让用户能够轻易的参与进来，而不是被你的1难倒，使得直播间冷场。

2)有问必答

如果你是一个刚刚做直播的新手，直播间热不多，那么只要有问题，你都可以积极回答，除了砸场子的。

积极、及时地回应，能让用户有被关注到的感觉，提升用户的好感度，他们就会更加积极地参与到活动中，直播间自然就能热起来了。

3)1+奖励，鼓励分享

在直播的固定时段给观众发送福利，并且通过1、抽奖等福利活动，鼓励用户分析直播间，为直播间吸引更多的人气，人越多，直播间才会越热闹，气氛好，转化才会更高。

2、学会主动

1)面带微笑，主动问候

面带微笑，主动问候，是主播要迈出的步。迈出这一步后你就创造了一些能量，并且让自己处于一个比较自行的位置。

如果你对于这样做感到不自在的话，那么还需要多花时间去练习。

2)主动交谈，找共同点

共同点就是和陌生人的生活交集。

比如说地理位置，教育背景、兴趣爱好等等，一些话题都是在交谈中常见的开放式的聊天话题。

通过这些话题，找到与粉丝的共同点，在进行深入的探讨，会让直播间氛围更加融洽。

3、热搜云，直播热场工具

热搜云可以有效的助推和达到冷启动的效果，把直播间推送到更大的流量池。

1)可以给直播间直接增加人气，可以分批次的进去，可以同时给几个直播间上人气。

2)可以自定义的关注大哥，也可以设置直接私信的粉丝，或者是送过礼物的粉丝，直接私信感谢。

3)可以设置送礼物，可以设置加入粉丝团，也可以设置关注主播等等系列，可以使用自己的小号控制，也可以批量使用我们的小号控制。

各位亲们可以了解一下抖音直播方面的技巧，在直播的过程中好不要冷场，因为一旦冷场的话，可能大家都不愿意去看你的直播了，会选择退出直播间，到时候你的直播间的流量都会受到大大的影响。